PROFI NEWS.

NEUES VOM BAU

Mobau: BauPark
ProfiZentrum
Natursteinhandel
Logistik
SSW Dach & Holz
Pegels

EINE FACHZEITSCHRIFT DER
Mobau Wirtz & Classen
Unternehmensgruppe

NR. 73 / 19. JAHRGANG · 4/2016 · AUSGABE WINTER 2016
AUFLAGE 5.500 EXEMPLARE

PEGELS

NEUE STANDORTE AM NIEDERRHEIN

Die Unternehmensgruppe Mobau Wirtz & Classen übernimmt zum 1.1.2017 die Firma Pegels in Kempen mit den Standorten Kempen und Viersen. Wir freuen uns, mit Übernahme der Firma Josef Pegels & Sohn KG einen für uns strategisch wichtigen Schritt am Niederrhein gemacht zu haben.

Diese Unternehmensteile werden ab dann unter dem Namen „Mobau Pegels“ ein Segment der Mobau Wirtz & Classen GmbH & Co. KG sein. Unsere bestehenden Standorte Heinsberg, Hückelhoven und Mönchengladbach werden optimal durch die neuen Standorte in Viersen und Kempen ergänzt und sind für unsere Kunden zu gleichen Konditionen und Bedingungen nutzbar.

„Die weitere vertrauensvolle Zusammenarbeit mit allen Kunden ist unser größtes Anliegen und wir werden sicherstellen, dass die gute Geschäftsbeziehung fortgeführt wird. Als geschäftsführende Gesellschafter werden wir persönlich für die Kontinuität der Geschäftsbeziehung einstehen!“, so Gottfried Classen. Wir freuen uns, dass der bisherige Inhaber und Geschäftsführer Michael Pegels dem neuen Unternehmen erhalten bleibt. Auch die Ansprechpartner in den Niederlassungen Kempen und Viersen bleiben unverändert, da das gesamte Team komplett übernommen und durch die Mitarbeiter von Mobau Wirtz & Classen verstärkt wird.

Mobau: Pegels

Gottfried Classen & Michael Pegels

- Das ehemalige Pegels-Sortiment wird weitestgehend weitergeführt und gezielt erweitert durch das Mobau Wirtz & Classen-Sortiment.
- Die Mobau Wirtz & Classen-Spedition übernimmt die Auslieferungen.
- Unsere Kunden profitieren von nun an von dem umfassenden Mobau Wirtz & Classen-Service, welcher sich unter anderem durch eine langjährige Expertise rund um das Thema Bauen und Modernisieren und ein großes Produktportfolio kennzeichnet.

„Wir bieten strategisch, nach drei erfolgreichen Jahren am Standort Mönchengladbach, unseren Kunden am Niederrhein durch zwei neue Standorte noch mehr Nähe und Service“, sagt der geschäftsführende Gesellschafter Wilhelm Classen.

Der bestehende Standort Viersen wird sofort optimiert. Am Standort Kempen, dem alten Mutterhaus, sind hinsichtlich des Verkaufsbereichs und des Lagers größere Veränderungen geplant. Und mit Blick auf die „neuen Nachbarn“ herrscht bereits freudiger Optimismus: „Wir freuen uns, dass wir ausgerechnet in der Stadt Kempen unsere neue Niederlassung haben. Erste Gespräche mit den Verantwortlichen im Rathaus haben bereits gezeigt, dass wir es hier mit unbürokratischen und pragmatischen Ansprechpartnern zu tun haben. Das freut uns sehr und wird dem Standort sicher auch ein attraktives „Plus“ bescheren, dessen sind wir uns ganz sicher.“, so Gottfried Classen.

AKTUELLES

TIEFBAU :: SEITE 2
Funke-Seminar mit vielen Neuheiten

MOBAU-AZUBIS :: SEITE 3
Henri Maske bei Bauwens-Seminar

MESSE-NEUHEITEN :: SEITE 4
Fantastische Fliesen aus Bologna

LOGISTIK :: SEITE 5
Kapazitäten in Mönchengladbach erweitert

SSW STELLT VOR :: SEITE 6
Deutsche Verrechungsstelle

LIEBE LESER,

wie Sie in unserem Titelthema sehen, wachsen wir weiter. Wir freuen uns über unsere Expansion an den Niederrhein und versprechen, unsere hohe Qualität in Service und Leistung weiterhin auszubauen. Dies natürlich auch an unseren bekannten Standorten, über die Sie in dieser Ausgabe wieder viel Interessantes erfahren. Wir freuen uns, wenn wir Sie weiterbringen können. Dafür treten wir jeden Tag neu an und investieren auf allen Geschäftsebenen, angefangen bei unseren Azubis bis hin zur Erweiterung unserer Logistik. Allen Lesern und Kunden sagen wir schon jetzt „Frohe Weihnachten“ und wünschen für das neue Jahr viel Erfolg, Gesundheit und Glück...

Herzlichst Ihr Wilhelm Classen

Geschäftsführender Gesellschafter
Unternehmensgruppe
Mobau Wirtz & Classen

TIEFBAU

GROSSE KUNDEN-RESONANZ BEI FUNKE-PRODUKTSEMINAR

TIEFBAUER INFORMIERTEN SICH ÜBER NEUE LÖSUNGSMÖGLICHKEITEN

Sie kamen, zeigten und siegten. Zumindest, was den Eindruck anbetrifft: Die drei Herren der Funke Kunststoffe GmbH aus Hamm. Bernd Stichl, Ralf Börmann und Kai Pelzhof waren auf Einladung der Mobau-Tiefbauabteilung nach Mönchengladbach gekommen, um ihre technischen Neuheiten noch einmal hautnah vorzuführen. Kennengelernt hatten viele Kunden des Mobau-Profizentrums die Teile bereits auf der IFAT in München, jetzt sollte noch einmal die Gelegenheit gegeben werden, sich über die Produkte hinsichtlich ihrer Anwendungsmöglichkeiten zu informieren.

Herbert Wimmers und seine Kollegen Marcel Bolten, Torsten Porada und Alfred Dederichs vom Mobau Baupark Mönchengladbach sowie die Kollegin Sabine Mühlenberg und die Kollegen Markus Krichel und Sascha Jansen vom ProfiZentrum Dremmen begrüßten ca.70 interessierte Tiefbauer. Die starke Teilnehmerzahl verdeutlicht die hohe Relevanz der Thematik.

Die Funke-Gruppe ist ursprünglich bekannt als Rohrhersteller im Kunststoffbereich für den öffentlichen Kanalbau wie auch für die private Grundstückentwässerung. Im Fokus stand der BI-Adapter für Ei-Profile. Dieser ergänzt das Programm, das bis jetzt den Übergang von kreisrunden Rohren abdeckte. Ralf Börmann und sein Team gingen auch noch einmal auf Fragen zu den bis jetzt bekannten Produkten, wie Fabekun- und Connex-Stützen sowie der PC-Kupplung ein. – Vorgestellt wurden auch die neuen Produkte für den Hausanschlussbereich, der Funke uniTec Seitenanschluss und der Funke-Sanierungsstutzen. Außerdem hat Funke im Schachtbereich den innenliegenden Absturz entwickelt, das Funke-ILA-System. Bernd Stichl informierte eingehend über die fachliche Handhabung vor den zahlreichen und sichtlich beeindruckten Zuschauern, die nach der Demonstration – bei Erfrischungen und dem Austausch über die Anwendungsmöglichkeiten – noch eine Menge Gesprächsstoff hatten.

QUALIFIZIERUNG

MOBAU-MITARBEITER ZUR UNI KASSEL

OSORIO JETZT ENERGIE-FACHBERATER

Das Mobau-ProfiZentrum in Dremmen ist unter anderem bekannt als Treffpunkt für „Sanierer“, einem Bereich, der immer mehr an Bedeutung gewinnt. Hier geht es vor allem um Energiesparen und in der Folge um Geldsparen. Um interessierten Kunden sinnvolle Sanierungsvorschläge zu machen, gibt es den sogenannten „Energieberater“.

Als zertifizierter „Energie-Fachberater im Baustofffachhandel“ ist Richard Osorio der qualifizierte Ansprechpartner im ProfiZentrum. Zu seiner Vorgehensweise teilt Osorio mit: „Nach einem ersten Aufklärungsgespräch sagt mir der Interessent, in welche Richtung er gerne sanieren möchte.

Zum Beispiel nur die Fassade, das komplette Haus oder auch nur bestimmte Bauteile. Für eine vernünftige Einschätzung ist natürlich der Besuch des Objektes sinnvoll“. Bei der Besichtigung des Hauses werden dann die Heizungsanlage, die Dach- und Kellerräume, die Fenster und die Mauerwerkskonstruktion inspiziert. Anhand des festgestellten Zustands des Objektes erarbeitet der Energieberater dann ein Sanierungsverzeichnis.

Die Voraussetzungen für sein Fachwissen erlangte Richard Osorio in einem mehrwöchigen Lehrgang an der Zentrale für umweltbewusstes Bauen und Energieeffizienz an der Uni Kassel. Prüfungsbereiche in der Abschlussprüfung waren vor allem Wärmeschutz und Anlagentechnik. Seit Oktober ist der Mobau-Mitarbeiter im Besitz dieser Zusatz-Qualifikation.

Damit hat sich sein Aufgabengebiet um eine stark nachgefragte Leistung erweitert. Erste Erfahrungen zeigen: Kunden reagieren auf diese Neuerung im Dienstleistungsbereich des ProfiZentrums spontan und positiv. Die ersten Anfragen sind bereits erfolgt.

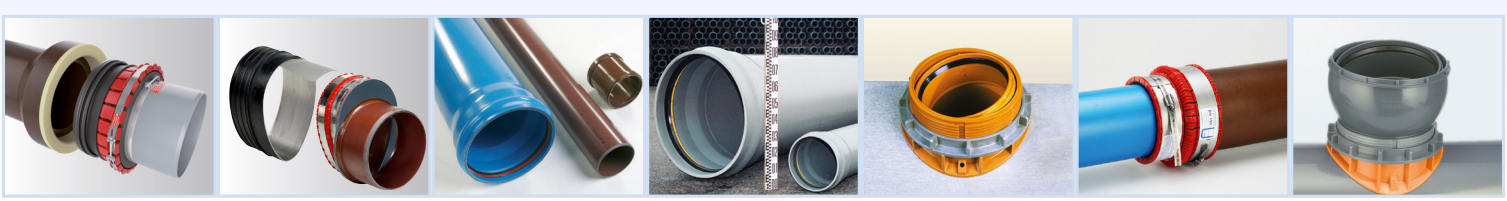
GLÜCKWÜNSCHE IN UNSERE ABTEILUNGEN

Wir gratulieren Torsten Königs zum zehnjährigen Jubiläum in unserem Hause; herzlichen Glückwunsch auch an Karel Joseph Fijen für seine 20-jährige Zugehörigkeit sowie Silvia Schütz für 25 Jahre in der Unternehmensgruppe und Karl-Josef Mohnen für ebenfalls 25 Jahre im Wirtz Baumarkt. Zu ihren runden Geburtstagen gratulieren wir Anne Thomanek, Martin Ommen, Sebastian Roloff und Nora Karwe, die allesamt im vierten Quartal ihren „30.“ feiern. Für runde 50 sagen wir Rudi Albertz im BauPark Hückelhoven unseren herzlichen Glückwunsch und gratulieren ebenfalls Siegfried Loos zum 50. bei Fliesenmax.

Funke Kunststoffe

Funke Gruppe

Tolle Produkte für den Bau!



Funke Kunststoffe GmbH • Siegenbeckstraße 15 • D-59071 Hamm-Uentrop • Tel.: 02388 3071-0
Fax: 02388 3071-7550 • info@funkegruppe.de • **www.funkegruppe.de**

AZUBIS

MOBAU-YOUNGSTER BEI HENRY MASKE

ZU GAST BEIM BAUWENS FÖRDERPROGRAMM

Henry Maske, der frühere Box-Weltmeister im Halbschwergewicht, war jetzt zu Gast bei der Unternehmensgruppe Bauwens in Köln. Ebenfalls eingeladen: Azubis und Jungkaufleute der Unternehmensgruppe Mobau Wirtz & Classen, die mit ihrem Ausbildungsbeauftragten Roland Kohnen an dem Bauwens-Seminar „Motivation (Aus-)Bildung“ teilnehmen durften.

Die Veranstaltung stand unter dem Motto: „Raus aus der Deckung – Wie kommuniziere ich klar und angemessen? – Lernen vom Gentleman-Boxer Henry Maske.“ Es ging um das gute Gespür für Kommunikation, um Krisensituationen, aber auch um die persönliche Sicht und die Erfahrungen Maskes als Berufssportler und Medienstar, die die Anwesenden für ihren beruflichen und privaten Werdegang mitnehmen konnten.

Das Entdecken eigener Ziele und das konsequente Umsetzen, sind die Erfolgsfaktoren, die in der lebhaften Diskussionsrunde zutage gebracht wurden. Im Anschluss war dann noch Zeit, sich mit Henry Maske in lockerer Atmosphäre bei einem „Meet & Greet“ auszutauschen. Roland Kohnen: „Wir möchten uns an dieser Stelle ganz herzlich bei Andre Pötzsch von der Bauwens Gruppe bedanken, für einen außergewöhnlichen Tag mit spannenden Begegnungen.“

BEGEGNUNG

WIESEN-SCHMANKERL MIT BAUHANDWERKERN

BAUPARKS LUDEN ZUM GEMÜTLICHEN IMBISS

Gemütlich war's: Am Freitagnachmittag hatten das ProfiZentrum in Dremmen und der Mobau BauPark Mönchengladbach zum Wiesen-Schmankerl eingeladen. Mit einer deftigen „Brotzeit“ – so würde man in Bayern sagen – bedankten sich Niederlassungsleiter Sascha Steffen in Dremmen und Klaus Mehring in Mönchengladbach bei den Kunden, die kurz vor dem Wochenend-Feierabend noch einmal unsere Standorte aufsuchten. „Wir wollen mit diesen Aktionen unseren Kunden ein kleines Dankeschön sagen“, unterstreicht Klaus Mehring den gut besuchten Wochenausklang im BauPark an der Krefelder Straße.

Im Profizentrum in Dremmen hatten die Mitarbeiter im hinteren Bereich ein bisschen bayerische Atmosphäre gezaubert, was den eintreffenden Kunden offensichtlich gefiel. Zu Leberkäs und Bratwurst gab's Semmeln und Brezn. Da war es wohl kein Zufall, dass sich die geschäftsführenden Gesellschafter Bert und Klaus Wirtz, neben Hausherrn Wilhelm Classen, auf einen Sprung dazu gesellten. Der war auch schon im BauPark Mönchengladbach gewesen und konnte Gleiches von dort berichten. „Mobau Wirtz & Classen stehen eben auch für Gastlichkeit im Umgang mit den Kunden, da sollte man das leibliche Wohl nicht vergessen.“

BEGEGNUNG

BERT WIRTZ TRIFFT CHIN. BOTSCHAFTER

SHI MINGDE BEI WIRTSCHAFTSRAT

Der chinesische Botschafter in Deutschland, Shi Mingde, besuchte vor kurzem den Aachener Wirtschaftsrat der CDU. Vor den Wirtschaftsvertretern, darunter auch IHK-Präsident Bert Wirtz, hob Sektionssprecher Dr. Hans-Dieter Jostarndt die besonderen Beziehungen Aachens zu China hervor. Darauf ging auch der Botschafter in seiner Rede ein und betonte, dass sich China längst auf einem hohen wirtschaftlichen Niveau befinde. Nachhaltiges Ziel in China sei „Wachstum durch Innovation“ und dabei sei Deutschland ein Vorbild. Shi Mingde konstatierte, dass Deutschland mit 40 Milliarden Dollar der größte ausländische Investor sei. Rund 8.200 Firmen seien in China tätig. Aber auch chinesische Investoren hätten Deutschland längst entdeckt: Etwa 2000 chinesische Firmen seien hier bereits präsent, davon 900 in NRW. Am Rande des Treffens kam es zur persönlichen Begegnung zwischen dem chinesischen Botschafter Shi Mingde und IHK Präsident Bert Wirtz. Dieser konnte von positiven Erfahrungen in China berichten. Denn die Unternehmensgruppe Mobau Wirtz & Classen unterhält hier langjährige Handelsbeziehungen. „Dabei legen wir besondere Standartkriterien in Bezug auf die Einhaltung von Mindestlöhnen und Kinderarbeit für Aufträge fest,“ so Bert Wirtz. Die Lieferanten werden vor Ort von der Organisation Xertifix begleitet und kontrolliert.

NEUE LÖSUNGEN FÜR DECKE, AKUSTIK ETC.

DIE KNAUF GIPS KG IM MOBAU-PROFIZENTRUM

Bernhard Knoben, der Gebietsleiter der Knauf Gips KG „im Westen“, hatte mit seinem Kollegen Stefan Matzke Einiges zu zeigen. Sascha Steffen hatte zuvor in der Abteilung Putz-Estrich-Trockenbau Platz geschaffen, damit sich Anbieter und Kunden bewegen konnten. Hier wurden die neuen Knauf-Lochplatten für Akustikdecken vorgestellt. „Das Neue daran ist die Loch-Design-Oberfläche und eine neue Fugentechnik. Bei der großformatigen Lochplattendecke sind dies die FF-Fuge und die Linearfuge“, erklärte Bernhard Knoben. Bei der FF-Fuge sind die Spachtelbreite und -tiefe werkseitig vorgegeben. Bei der Linearfuge entfällt das Spachteln der Fuge.

Aus der Produktlinie DANOLINE wurde die neue Lochoberfläche für Rasterdecken vorgestellt. Durch diese neuen Deckenarten zeigt Knauf erneut seine Innovationsstärke im Bereich der Akustikdecken.

FLIESEN

CERSAIE 2016 : PURE INSPIRATION
FANTASTISCHE NEUHEITEN FÜR JEDEN WOHNRAUM

Alljährlich im Herbst gibt es in der Keramik-Branche einen gesetzten, wichtigen Termin, die „CERSAIE“ in Bologna, die größte Fliesenmesse der Welt. Auf 166.000qm stellen 945 Anbieter Ihre Neuheiten aus. Dabei ist diese Messe mehr als nur eine Industriemesse im herkömmlichen Sinn: Architekten und Designer haben dort mittlerweile ein unverwechselbares künstlerisches Image geschaffen.

„Dieses ermöglicht uns vom Mobau BauPark Hückelhoven und Mönchengladbach, kreativ, individuell und inspiriert durch diese Künstler unseren Kunden eine auf ihre Wünsche abgestimmte Beratung und Planung zu erstellen“, sagt Sabrina Zink, Teamleiterin in Mönchengladbach. Hier ihr Bericht und ihre Eindrücke aus Bologna:

„Den Ton der Messe gaben in diesem Jahr die Großformate an. Hier finden wir mittlerweile Formate in einer Stärke von 6 mm, welche bei 100x100 cm beginnen und bei 150x360 cm enden. Insbesondere hat uns die Serie Tecnostone von Ariostea überzeugt. Diese Giganten verwandeln Ihre Räume, egal ob groß oder klein, in besondere Erlebniswelten. Ob modern, klassisch oder aber Natur pur – hier sind den Planern kaum Grenzen gesetzt. - Geringe Fugen und wundervolle Oberflächen, wie Vintage, Beton oder aber jegliche Natursteinoptiken, ermöglichen eine leichte und hygienische Reinigung dieser Fliesen.“ Anwendungen und Inspiration finden Sie in den Mobau BauParks Hückelhoven und Mönchengladbach bereits verlegt.

Überzeugend waren wieder einmal die bekannten Lieferanten der Mobau BauParks, wie Casa Dolce Casa und Marazzi. Doch am letzten Messetag konnten Sascha Potz (BauPark Hückelhoven) und Sabrina Zink (BauPark Mönchengladbach) Ihre Trendfliese der Messe 2016 finden.

„Die Serie „Lacca“ der Firma Viva begeisterte uns mit Ihrer Oberfläche, die wie ein abgelaufener alter Boden wirkt, aber trotzdem in jeden Wohnraum passt“, zeigt sich Sascha Potz begeistert. „Die Serie „Lacca“ gewann den Design Award der Cersaie 2016 und fand zu unserem Glück auch den Weg in unsere Häuser: Wir haben den Hersteller und diese Serie für uns gewinnen können und zeigen diese bereits an unseren Standorten Hückelhoven und Mönchengladbach.

BAUPARK MÖNCHEN-GLADBACH

NEU IN DER WARENWIRTSCHAFT

Klaus Goldstein, seit über 20 Jahren im Unternehmen tätig, hat er jetzt eine neue Aufgabe am Standort Mönchengladbach übernommen. „Das ist für mich eine Aufgabe, die ich gerne meistere. Denn auch wenn ich diesen Arbeitsbereich bereits kenne, sehe ich darin eine neue Herausforderung“, sagt der erfahrene Mitarbeiter. **Klaus Mehring** freut sich über die Verstärkung seines Teams an der Krefelder Straße! „Klaus Goldstein ist ein Kollege, der sich schnell integriert hat und bestens ins Team passt. Er ist für uns eine echte Entlastung in diesem wichtigen Bereich!“

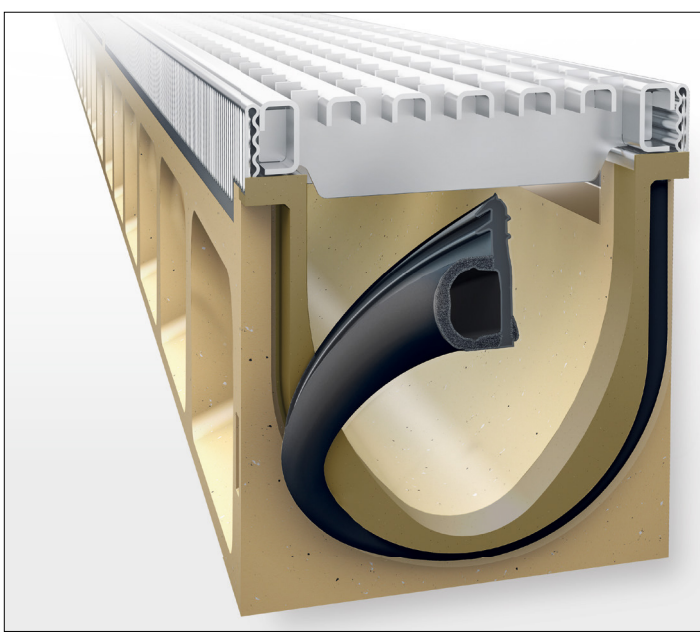
HOCHBAU

ENDLICH MEHR SICHERHEIT AM BAU
NEVOSAFE SCHUTZPROFIL SCHÜTZT BEI STÜRZEN

Arbeitssicherheit – ein großes und wichtiges Thema am Bau. Leider machen trotz vieler Vorkehrungen immer wieder tragische Unfälle auf Baustellen von sich reden. Eine, seit langem bekannte, Gefahrenstelle waren und sind die offenen, meist nach oben zeigenden Bewehrungseisen, die bei Stürzen zu schlimmen Verletzungen führen.

Nun kann diese Gefahr vermieden werden. „Nevosafe-Plus“ ist der Name eines Schutzprofils mit Stahleinlage, das in horizontaler und vertikale Lage einsetzbar ist, und zwar immer wieder. Dieses Schutzprofil ist aus witterungsbeständigem, schlagfestem Kunststoff und schützt sicher und zuverlässig bei Stürzen bis 100 Kilogramm aus 3 Meter Höhe. Das bestätigt der EMPA-Prüfbericht. Eine weitere Neuheit zum Schutz auf Baustellen: Die „Nevosafe-Plus Schutzkappe mit Stahleinlage. Der große pilzförmige Kopf und einem Durchmesser von 110 mm ist durchstichsicher (bei einer Fallhöhe aus 3 m Höhe bis 100 Kilogramm) und auch mehrfach wiederverwendbar. Die Kappe sitzt fest und stabil aufgrund der Rippenkonstruktion. Sie ist witterungsbeständig, aus schlagfestem Kunststoff und wird auf die Bewehrungseisen aufgedreht und kann auch wieder abgedreht werden. Sollte die Schutzkappe auf kleinere Bewehrungseisen als zuvor aufgedreht werden, ist durch die besondere Rippenkonstruktion trotzdem Halt gegeben.

Dies ist bei herkömmlichen Schutzkappen nicht möglich. „Informieren Sie sich bei uns“, rät **Thomas Krings** im BauPark Mönchengladbach. Die Nevosafe Produkte sind ebenfalls erhältlich im Mobau ProfiZentrum Dremmen.



Sealin TECHNOLOGY

iKT Geprüft. dauerhaft dicht über 72h nach 500.000 Lastzyklen

ACO DRAIN® Multiline Seal in

Die Entwässerungsrinne ACO DRAIN® Multiline Seal in nimmt das Wasser auf und führt es ohne Verluste der Regenwasserbehandlung und letztendlich dem natürlichen Regenwasserkreislauf zu. Damit trägt sie entscheidend dazu bei, belastetes Oberflächenwasser sicher abzuleiten. Die Schwächung von Betonfundamenten sowie die Belastung des Grundwassers werden so verhindert.

Weitere Informationen, wie auch die Zertifikate zur Dichtheitsprüfung, finden Sie unter www.aco-tiefbau.de/sealin.

Seal in Technologie
- serienmäßig mit Dichtung
- Werkstoff ACO Polymerbeton
- bewährter, einfacher Einbau
- robuster Rinnenkörper
- verbesserte Selbstreinigung

ACO. Die Zukunft der Entwässerung.

ACO Tiefbau Vertrieb GmbH, www.aco-tiefbau.de

BAUPARK MÖNCHEN-GLADBACH

ECHTE EXPERTEN

NEUES AUS DER SPEDITION – PS-STARK AN DEN NIEDERRHEIN
LOGISTIK-ERWEITERUNG AM STANDORT MÖNCHENGLADBACH

„Kürzere Reaktionszeiten auf Kundenwünsche, bessere Auslastung der Fahrzeuge und weniger Leerfahrten, das sind drei wesentliche Gründe für die Schaffung einer weiteren Distributionstelle am Standort Mönchengladbach“, teilt Verkehrsleiter Gerd Derstappen mit. Die neue Dispo wird die Planung für den Großraum Mönchengladbach, Krefeld, Düsseldorf und Niederrhein übernehmen.

Gerd Derstappen ist in der Unternehmensgruppe Mobau Wirtz & Classen Prokurist in der unternehmenseigenen Spedition und stolz auf die rasante Entwicklung in seinem Bereich. Zum 1. Januar 2017 gehören dem Fuhrpark zwölf Kranzüge, fünf Planzüge mit Stapler und drei Expressfahrzeuge (bis 7,5 t) an.

PERSONELLE ERWEITERUNG

Serkan Bitris wird zum 1. Januar 2017 der neue Disponent am Standort Mönchengladbach. Für die Tourenplanung stehen ihm zunächst sechs Lieferfahrzeuge der Flotte zur Verfügung. Der neue Mitarbeiter ist seit einem halben Jahr im Unternehmen tätig und wurde am Standort Dremmen auf seine neue Aufgabe vorbereitet.

„ICH WÜNSCHE SERKAN AN SEINEM NEUEN ARBEITSPLATZ VIEL ERFOLG!“

BAUPARK HÜCKELHOVEN

CLASSEN NATURSTEINHANDEL

AKTUELLES THEMA IM WINTER:
RUTSCHSICHERHEIT IM AUSSENBEREICH

Terrassen, Gartentreppen und Eingangspodeste, aber auch Böden im Bad werden immer öfter mit Naturstein gestaltet. Hier ist oft neben Kriterien wie Optik, Wohnstil und Pflegeaufwand auch die Rutschsicherheit entscheidend. Diese ist gerade dort wichtig, wo ältere Menschen und Kinder leben. Bei trockenen Oberflächen ist die Rutschsicherheit meist kein Problem. Schnee, Eis, Nässe, feuchte Sohlen oder verschüttete Flüssigkeiten können hingegen die Haftung verringern. Für den Außenbereich, welcher der Witterung ausgesetzt ist, eignen sich rauere Platten, beispielsweise mit geflammter Oberflächenbearbeitung. Diese Flächen sind ebenfalls bequem begehbar, passen sich optisch jeder Gestaltung an und bieten ausreichende Rutschsicherheit bei schlechtem Wetter. Unsere echten Experten für Naturstein, z.B. **Jan Windmüller**, beraten Sie gerne.

„WIR HABEN DIE PLATTEN FÜR JEDE JAHRESZEIT!“

ECHTE EXPERTEN

WILLKOMMEN BEI DER BAUTECHNIK
VERSTÄRKUNG DURCH MICHAEL WILMS

Das Team Bautechnik im Mobau BauPark Mönchengladbach hat einen neuen Kollegen bekommen: **Michael Wilms** ist seit 1. November mit zuständig für die Bereiche Beratung, Kalkulation, Angebotsbearbeitung.

Thomas Krings, Teamleiter der erfolgreichen Abteilung: „Wir freuen uns über den neuen Kollegen, auch weil er viel Erfahrung aus dem Praxis-Umfeld mitbringt! Damit haben wir schon gute Erfahrungen gemacht.“

BAUPARK MÖNCHEN-GLADBACH

silka

YTONG

INTELLIGENZ IST DER BESTE BAUSTOFF.

www.ytong-silka.de

SERVICE

GUTE IDEE: MITTELSTAND HILFT MITTELSTAND
SSW STELLT VOR: DEUTSCHE VERRECHNUNGSSTELLE

Foto: Freches

Von Ärzten sind wir es gewohnt: Wir gehen hin und bekommen später die Rechnung von einem externen Dienstleister. Dieser wickelt den Vorgang für ihn ab. Seit einiger Zeit haben auch das Handwerk und der Mittelstand die Vorteile dieses ausgelagerten Services erkannt. Denn neben dem Kerngeschäft fallen bei Selbstständigen täglich viele organisatorische Aufgaben an, die Ressourcen binden. „Unternehmer können ihren Erfolg ohne zusätzlichen Aufwand steigern, wenn sie bei kaufmännischen Tätigkeiten auf professionelle Unterstützung bauen“, rät Sascha Freches, zertifizierter Vermögensberater für die Deutsche Verrechnungsstelle der Allfinanz Deutsche Vermögensberatung. Genau diesen Service bietet nämlich die Deutsche Verrechnungsstelle mit ihren Angeboten. Dabei übernimmt sie für Selbstständige das Rechnungs- und Forderungsmanagement und ermöglicht das Übertragen von Forderungen. Ab Januar 2017 kooperiert die SSW Dach und Holz mit den Heinsberger Finanzexperten, um ihren Kunden einen Zugang zu diesem innovativen Angebot zu ermöglichen. Ansprechpartner sind die Herren Freches und Moors. Sascha Freches – bereits über 10 Jahre in der Finanzbranche tätig – ist Geschäftsstellenleiter der Allfinanz Deutsche Vermögensberatung, im Zentrum Heinsbergs. Geschäftspartner Christian Moors – gelernter Versicherungs- und Finanzfachmann – unterstützt das Team als Spezialist für Rechnungs- und Forderungsmanagement seit Beginn des Jahres. „Wir sind stolz, dass wir die SSW Dach und Holz von den gewinnbringenden Services der Deutschen Verrechnungsstelle überzeugen konnten und ab sofort gemeinsam als Experten auftreten. – Wir heben uns mit dieser Kooperation von den Mitbewerbern ab und stärken zugleich den Mittelstand – eine tolle Sache!“, sagt Sascha Freches. „Dabei entlasten wir den Unternehmer so, dass er mehr Zeit für seine Kernkompetenz hat“, unterstreicht Christian Moors. Die Vorteile der Zusammenarbeit liegen für Handwerker auf der Hand. Neben verkürzten Zahlungseingängen verschaffen sich Selbstständige auch einen größeren Liquiditätsspielraum.

ECHTE EXPERTEN

„EIN TOP-DIENSTLEISTER FÜR UNSERE KUNDEN!“

Michael Nyhsen,
Teamleiter SSW Dach

EGGER EMPFIEHLT:
KIEFER FÜR LANGLEBIGE THERMODIELE

Neu im Sortiment der EGGER Bauprodukte ist die EGGER Thermodiele. Das heimische Kiefernholz, aus nachhaltig bewirtschafteten Wäldern, weist dank der thermischen Modifizierungen beste Eigenschaften für den Außenbereich auf. EGGER hat sich bewusst gegen Tropenholz entschieden, um lange Transportwege und die Rodung der Regenwälder zu vermeiden. Bei der Thermobehandlung wird auf Chemikalien verzichtet. Es kommen nur Wärme, Dampf und Wasser zum Einsatz. So wird die Anfälligkeit für Insekten und Pilze deutlich verringert und die Dauerhaftigkeit auf 15-25 Jahre verlängert. Selbstverständlich ist die Thermodiele komplett bewitterbar und neigt aufgrund der hohen Formstabilität nur gering zu Rissbildung.

DAS BESTE, WAS EINER KIEFER PASSIEREN KANN.

Im EGGER Sägewerk am Standort Brilon wird der Röntgenscanner Wood-X eingesetzt. Damit wird im Vorfeld das Kiefernholz anhand bestimmter Kriterien sortiert. Hierbei wird speziell auf die Astart und das Astvolumen im Stamm geachtet. Die Thermodiele weist aufgrund eines geringen Quell- und Schwindverhaltens eine hohe Dimensionsstabilität auf, die Krümmungen und Verdrehungen der Diele verhindert.

Die glatte Oberfläche der Thermodiele hat im Vergleich zu einer profilierten Oberfläche einen höheren Gleitreibungskoeffizienten und ist somit weniger rutschig als eine geriffelte oder genutete Oberfläche. Sie ist auch pflegeleichter und trocknet schneller, da sich in Riffelungen keine Verunreinigungen und Feuchtigkeit sammeln können.

MOBAU WIRTZ HAUSSYSTEME

MITARBEITER-AKTION

„WIR BEIM RTL-SPENDENMARATHON!“
MIT JOEY KELLY FÜR KINDERPROJEKTE

Heinsberg.- Seit Jahren ist es Brauch im Heinsberger Unternehmen Mobau Wirtz, die Tradition des Schenkens in der Weihnachtszeit mit besonderem Augenmerk zu unterstützen. Auf der Suche nach Empfängern für die diesjährige Spende brachten die Freundschaften zu Wolfgang Kons von RTL und dem TV-Star Joey Kelly die Familien Wirtz auf die Idee, am RTL Spendenmarathon teilzunehmen, der weltweit Kindern zugutekommt.

Thomas Wirtz, geschäftsführender Gesellschafter im Unternehmen, nahm sich des Projektes an und die Resonanz der Unterstützer in der Firma war riesengroß. „Wir brauchten für die Teilnahme in Köln ein Team von 24 Teilnehmern. Die waren schnell erreicht, denn der sportliche Gedanke, verbunden mit dem helfenden Aspekt, sprach unsere Kolleginnen und Kollegen im Unternehmen an“, sagt Thomas Wirtz, der als Organisator und Teamchef fungierte. Bei den Kolleginnen und Kollegen aus dem Unternehmensbereich Wirtz Haussysteme war der sportliche Ehrgeiz schnell geweckt und so trainierte man schon im Vorfeld des Finales bei RTL unter fachkundiger Anleitung im WOF Fitness-Center in Heinsberg. Eine erfahrene Spinning-Trainerin im eigenen Unternehmen, Juliane Freienstein, Leiterin der Finanzbuchhaltung, trieb wöchentlich ihre Kolleginnen und Kollegen zu schweißtreibenden Leistungen auf den Indoor-Cycling-Bikes an.

Als dann der große Tag kam, war der Enthusiasmus groß: Am 24. November startete der Spenden-Marathon bei RTL und „man war auf Sendung“. 24 Stunden mussten nun 26 an den Start gegangene Teams, umgeben von TV-Kameras, Promis und Zuschauern, in die Pedale treten. Jeder Teilnehmer eine Stunde lang. Nur einer strampelte 24 Stunden durch: Joey Kelly, der mit seiner Aktion einen neuen Weltrekord aufstellte. Thomas Wirtz: „Für uns ging es nicht ums gewinnen, sondern um die gute Sache: Für den Start spendeten wir für das RTL Projekt „Wir helfen Kindern“ 24.000 Euro Startgeld. Die von uns „erradelten“ Kilowatt-Stunden wurden zudem von einem Energieanbieter in Spenden-Euro umgewandelt. Insgesamt, also auch durch Spenden der Fernsehzuschauer, wurden 7,8 Millionen Euro von RTL mit dieser Spendenaktion erreicht, die in weltweite Kinder-Hilfsprojekte fließen. „Da ist unser Beitrag gewiss nur ein kleiner, aber für uns war es eine Freude, dabei zu sein“, unterstreicht Thomas Wirtz.

Das Team von Wirtz-Haussysteme mit Joey Kelly: v. links Alina Burbach, Juliane Freienstein, Thomas Wirtz, Joey Kelly, Christine Raski und HaJo Dohmen. Die weiteren Teammitglieder waren Michael Staschewski, Julien Ferreira, Melanie Böhm, Sebastian Roloff, Mike Janzen, Kevin Bellgardt, Dennis Adams, Nadine Winkens, Tom Schwarz, Sascha Besuch, Laura Groth, Michelle Jansen, Dominic Lork, Daniel da Silva, Christop Hoppach, Tim Jansen, Lukas Heimann, Ron Eisenhut, Paul Kohnen und Gernot Kieker.

IMPRESSUM

Herausgeber
mobau Wirtz & Classen GmbH & Co.KG
Am Weidenhof 10 · 52525 Heinsberg-Dremmen
TELEFON 02452.9630

Redaktion & Layout
Guenter Kleinen
DPR-REDAKTION · Heinsberg
TELEFON 02452.21120

Design
Christina Fellbusch
Köln
TELEFON 0221.16872065

Druck
Himmels Druck
Heinsberg
TELEFON 02452.4061

Mobau ProfiNews
erscheint vierteljährlich.
Nächste Ausgabe:
März 2017