

PROFI NEWS

NEUES
VOM BAU

Mobau: BauPark
ProfiZentrum
Natursteinhandel
Logistik
SSW Dach & Holz
Pegels
Bautechnik

EINE FACHZEITSCHRIFT DER

Mobau Wirtz & Classen
Unternehmensgruppe

MAUT-ERWEITERUNG AB DEM 01.07.

WIRTSCHAFT STEHT VOR MEHRBELASTUNG GERD DERSTAPPEN - FAKTEN IN ALLER KÜRZE



Foto: Toll Collect

Durch die Ausweitung der Lkw-Maut auf alle Bundesstraßen zum 1. Juli dieses Jahres sowie die erheblich ansteigenden Mautsätze zu Beginn des Jahres 2019 steht unsere Wirtschaft vor einer erheblichen Mehrbelastung. Mit der Erweiterung wächst das Mautnetz auf rund 40.000 Kilometer Bundesstraßen und führt zu jährlichen Mehreinnahmen des Bundes in Höhe von annähernd zwei Mrd. Euro. Durch die Erhöhung der Mautsätze zum Jahresbeginn 2019 sollen die Belastungen auf ca. 2,5 Mrd. Euro steigen.

Die Auswirkungen auf die künftigen Transportkosten für eine moderne 40 t-Kombination sind erheblich. Für einen Transport über 300 km, davon 150 km auf einer Autobahn und 100 km auf Bundesstraßen, musste für diese bislang 20 Euro Maut entrichtet werden. Künftig werden es 46 Euro sein, das wäre mehr als das Doppelte.

WIE WIRD DIE LKW-MAUT BERECHNET?

Mautpflichtig sind alle in- und ausländischen Kraftfahrzeuge oder Fahrzeugkombinationen mit einem zulässigen Gesamtgewicht ab 7,5 Tonnen. Die Höhe der Maut richtet sich derzeit nach Schadstoffklasse, Achszahl und Länge der mautpflichtigen Strecke. Betroffen sind nicht nur Lkw von Transportunternehmen, sondern von allen Gewerbetreibenden, so etwa auch das Bauhauptgewerbe, Gerüstbauer etc.

PER APP GEHT'S AUCH

Seit Ende 2017 ist die Einbuchung online möglich. Seit Februar 2018 ist zudem eine App für Android, iOS und Windows Phone verfügbar. Mit der App können Strecken von unterwegs per Smartphone oder Tablet eingebucht werden. Die Meldung über Maut-Terminals in Raststätten und Tankstellen oder der Einbau einer On Board Unit ist weiterhin möglich.

NR. 79 / 21. JAHRGANG · 2/2018 · AUSGABE SOMMER 2018
AUFLAGE 6.500 EXEMPLARE

AKTUELLES

MARKETING :: SEITE 2

Andreas Balven stellt neue Webseite vor

AZUBI-PORTRAIT :: SEITE 3

Romina Perrone lernt im Hochbau

BAUPARK MÖNCHEGLADBACH :: SEITE 4

Neue Vinyl- und Parkettausstellung

BAUPARK HÜCKELHOVEN :: SEITE 5

Neue Großformate mit Blaustein-Optik

HANDWERKER-STAMMTISCH :: SEITE 6

Jeden ersten Freitag im Monat

LIEBE LESER,

unserem Prokuristen Gerd Derstappen hat die neue Maut auch Kopfschmerzen bereitet, aber er muss sich, wie alle Betroffenen, fügen. Bleibt der Wunsch, dass das Zugesagte erfüllt wird und die Mehreinnahmen beim Bund tatsächlich in die Verkehrsinfrastruktur fließen. Mit diesen beruhigenden Aussichten wünsche ich Ihnen einen schönen Sommer und unserer Nationalmannschaft das Quäntchen Glück bei der WM in Russland.

Noch ein Tipp in eigener Sache: Schauen Sie doch mal bei unserem Handwerker-Stammtisch herein. Details siehe letzte Seite. Bis dahin...



Herzlichst Ihr Wilhelm Classen

Geschäftsführender Gesellschafter
Unternehmensgruppe
Mobau Wirtz & Classen

Immer. Sicher. Dicht.

MSH POLYSAFE FUTTERROHR
mit integriertem Außendichtmodul und Außenflansch
zur Einbindung der Gebäudeabdichtung



Hauff-Technik GmbH & Co. KG

Robert-Bosch-Straße 9
89568 Hermaringen, GERMANY

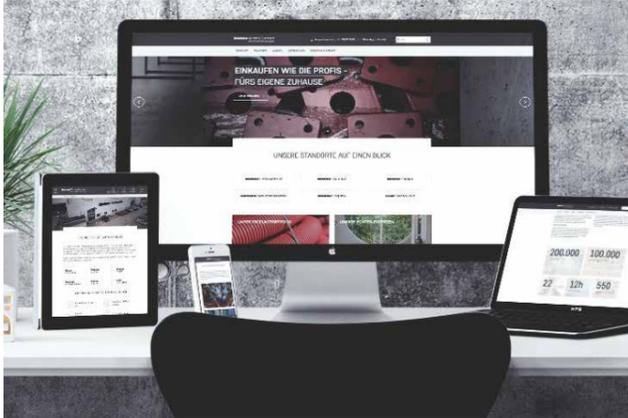
Tel. +49 7322 1333-0
Fax +49 7322 1333-999

www.hauff-technik.de

**hauff-
technik**

IN EIGENER SACHE

EINLADEND – INFORMATIV – ÜBERSICHTLICH ANDREAS BALVEN STELLT DIE NEUE WEBSITE VOR



Junior-Marketing-Manager Andreas Balven hat sich mit dem Relaunch – sprich einer Neukonzeption – der Website befasst. Wir trafen ihn an seinem Arbeitsplatz Am Weidenhof und ließen uns informieren: „Wir haben viel Energie und Kreativität in das neue Angebot gesteckt, sodass dieses den auferlegten Zielen – informativer, moderner, responsiv – gerecht werden kann. Ein zentrales Thema des Relaunchs war dabei die letztgenannte Vorgabe, des responsive Webdesign. Dabei passt sich die Website in der Bildschirmdarstellung und -auflösung automatisch den unterschiedlichen Anforderungen mobiler Endgeräte wie Smartphones oder Tablets an.“

Die neue Website bietet dem Anwender vom Start weg alle wichtigen Inhalte auf einen Blick. So können Leser sich über das Navigationsmenü direkt zurechtfinden und z.B. nach Produktkategorien und Standortinformationen schauen oder direkt ihren gewünschten Ansprechpartner inklusive verschiedener Möglichkeiten zur Kontaktaufnahme suchen.“ Andreas Balven lädt ausdrücklich ein, sich einen Eindruck von den Neuerungen zu machen, und freut sich über Feedbacks der Besucher und auf mitgeteilte Erfahrungen, die man an service@mobau-wirtz-classes.de senden kann.

Wirklich „alt“ war sie nicht, unsere Website. Aber sie soll schließlich mithalten, mit unserer „Gangart“. Das heißt, mit unserer Entwicklung, unserem Wachstum, unseren Service-Vorstellungen. Damit Sie, liebe Leser und Kunden, zufrieden sind – und alles finden, wonach Sie suchen. Und mehr noch. Das entdecken Sie, wenn Sie unsere neue Website besuchen.

MARKETING

PLANER UND KONZEPTIONER IN EINER PERSON MARKETING-MANAGER MIT KONTAKT ZUR BASIS

Seit einem Jahr ist Andreas Balven im Unternehmen Mobau Wirtz & Classen. Der studierte Betriebswirtschaftler mit dem Abschluss „Bachelor of Arts“ im Schwerpunkt Marketing, ist als Junior Marketing Manager für die gesamte Unternehmensgruppe tätig.



Sein Arbeitsplatz ist das Verwaltungsgebäude Fliesenmax in Dremmen. Hier ist er auch ständiger Ansprechpartner für die Koordination zwischen Niederlassungsleitern, Geschäftsführung und externen Werbeagenturen. Haupttätigkeitsfeld ist die Konzeption, Planung und Durchführung von Marketingmaßnahmen, sowohl im Print- wie auch im Online- und Social Media Bereich.

Zu seinen bislang größten Aufgaben gehörte die Projektleitung des Relaunchs der neuen Webpräsenz. (Siehe Vorstellung auf dieser Seite.) „Der ständige und gute Kontakt zu den Vertriebs-Experten im Unternehmen ist für meine Arbeit unentbehrlich und liegt mir zudem am Herzen!“, unterstreicht der 29-jährige. „Daher hat die Sichtweise unserer „Echten Experten“ an den einzelnen Standorten bei mir einen entsprechend hohen Stellenwert.“

Gefragt, was er als innovativer Junior-Manager von unserer „ProfiNews“ hält, kommt die erfrischende (wie beruhigende) Antwort: „Auch in Zeiten des Internet und ausgeprägter Social-Media-Nutzung sehe ich in diesem Printmedium, in Bezug auf unsere Zielgruppe, auch weiterhin einen wichtigen Informationsträger für unsere Profi-Kunden. – Und nach dem Relaunch vor Kurzem kommt sie sehr aufgeräumt und attraktiv daher. Relevante Neuigkeiten und Informationen mit hohem Bildanteil, so ist das Klasse!“

TIEFBAU

SPASS BEI DER IFAT MOBAU-KUNDEN AUF TOUR



52 Teilnehmer erlebten informative und gesellige Tage mit vielen Eindrücken auf der „ifat“ in München, der Weltleitmesse für Umwelttechnologien, mit einer fantastischen Floßfahrt auf der Isar mit dem dazugehörigen „Kaiserwetter“. – „An dieser Stelle nochmals herzlichen Dank an unsere Kunden, die unserer Einladung gefolgt waren“, so die Teamleiter der Mobau Wirtz & Classen Tiefbauabteilungen.

LEISTUNGSSTARKES SYSTEM VON ISOVER

EINBLASDÄMMUNG AUS MINERALWOLLE

ISOVER präsentiert sein erweitertes Portfolio für die sichere und effiziente Wärmedämmung von Steildach, Holzrahmenbau und oberster Geschossdecke: Die neue Einblas-Mineralwolle Topdec und Integra bietet zusammen mit der neuen, hochreißfesten Klimamembran Vario® KM Triplex ein Plus an Sicherheit, Effizienz und Wirtschaftlichkeit bei der Verarbeitung. ISOVER Einblas-Mineralwolle steht für hervorragenden Wärme- und Schallschutz, ist von Natur aus nichtbrennbar (Euroklasse A1), schimmelresistent und setzungssicher in Dach und Wand. Sie lässt sich mit allen gängigen Einblasmaschinen im Neubau oder bei der Sanierung schnell und besonders einfach verarbeiten.

Darüber hinaus wird mit ISOVER Einblaswolle der Materialbedarf bei gleicher Dämmwirkung wesentlich reduziert – verglichen mit Zellulose, Holzfaser und Steinwolle. Die neue Einblas-Mineralwolle ist als Ausführung Integra für das Steildach und den Holzrahmenbau sowie als Topdec für die oberste Geschossdecke erhältlich. Darauf abgestimmt bietet ISOVER eine umfangreiche Palette an passenden Zubehörprodukten an – allen voran die neue, extrem reißfeste Klimamembran Vario® KM Triplex mit faserverstärktem Gitternetz. Das Gesamtsystem basiert auf der tiefgreifenden Expertise aus über 20 Jahren Vertrieb im Konzern von Einblasdämmstoffen sowie dem original Vario® Luftdichtheits- und Feuchteschutz bei Saint-Gobain.

Ein Original
kann man
nicht besser
machen.
Man nicht. Wir schon.



KESSEL
Führend in Entwässerung

Der neue *StaufixControl* Rückstauverschluss.



PUTZ, ESTRICH, TROCKENBAU

KNAUF: NEUE LEICHT-UNTERPUTZE JETZT AM LAGER

NOCH ÖKOLOGISCHER: MARTIN OMMEN STELLT „LUP“ IM PROFIZENTRUM VOR

Nach mehr als zehn Jahren verließ vor kurzem Martin Ommen das ProfiZentrum – und kehrte nun als neuer Knauf-Gebietsverkaufsleiter zurück an den Ort, der ihn prägte. Niederlassungsleiter Sascha Steffen begrüßte seinen früheren Mitarbeiter herzlich und war gespannt auf die neuen Unterputze, die Knauf auf den Markt gebracht hat. Die zwei neuen Unterputze heißen „LUP schnell“ und „LUP mineralisch“. Der „LUP schnell“ besticht durch ein deutlich schnelleres Abbinde-Verhalten, welches normalerweise einen Millimeter pro Tag beträgt; hier sind es jetzt zwei Millimeter pro Tag. Der „LUP mineralisch“ hat kein EPS-Granulat als Zuschlagstoff, sondern ein Perlite-Gestein. Dies hat den Vorteil, dass es ein schöneres Filzbild ergibt. Und: „Ökologischer ist es allemal“, sagt Martin Ommen, der die neuen Produkte bereits im ProfiZentrum einlagern konnte.

Sascha Steffen: „Für uns, keine Frage, da wir die Produkte von Knauf schätzen. Und übrigens auch die Kompetenz des neuen Knauf-Gebietsverkaufsleiters. Es macht mich stolz, dass ein Mann aus unserem Hause aus dem Stand heraus eine solche Position bei einem renommierten Industriepartner bekommt. Das zeugt doch von einer soliden Ausbildung und einer Persönlichkeitsentwicklung, die in unserem Unternehmen geprägt worden ist. Ich gratuliere Martin Ommen zu seinem Karriere-Step!“



VORGESTELLT

ROMINA PERRONE – AZUBI, DERZEIT IM HOCHBAU

ÜBERALL REINSCHNUPPERN UND SCHON VERANTWORTUNG ÜBERNEHMEN

Freundlich zugewandt und mit Sachkenntnis berät die junge Frau an der großen Kundentheke im ProfiZentrum den Mann, der offensichtlich Neukunde ist. Romina Perrone hatte ihn sofort gesehen und ihren Schreibtisch verlassen, um ihm zu helfen. Die junge Frau ist Azubi im zweiten Lehrjahr im Unternehmen und auch im zweiten Jahr immer noch hoch motiviert. Denn ihr gefällt, was sie tut.

Nach ihrem Abitur in Rheydt hatte sie sich Zeit genommen, um herauszufinden, was ihren Neigungen entspricht. In einem Praktikum bei Mobau Pegels in Viersen stellte sie fest, dass sich das „Kaufmännische“ im Baumarkt „gut anfühlt“. Nach weiteren Praktika war für Romina klar, sie wollte die Lehre zur Groß- und Außenhandelskauffrau machen. Dem Azubi-Beauftragten Roland Köhnen im Hause Mobau Wirtz & Classen war bereits die Herangehensweise der jungen Frau im Praktikum aufgefallen, und so war es nur noch Formsache, dass sie einen Ausbildungsvertrag bekam.

ALLTAG UND BERUFSPRAXIS

„Nach der Einführung in das EDV-System im ProfiZentrum hatte ich die Möglichkeit, den Kollegen über die Schulter zu schauen, um einen Eindruck vom vielseitigen Kundenkontakt



zu bekommen. Lieferscheine ausfüllen, Kommissionscheine schreiben, Barverkäufe abkassieren, Abwechslung ist hier angesagt.“

Im BauPark Hückelhoven lernte sie die Abteilung Fliesen kennen und die große und spannende Vielfalt dieses Trend-Themas. Dass sich Romina schnell eingearbeitet hat, verdankt sie – wie sie sagt – Manuel Hidalgo, der ihr alle Abteilungen vorstellte.

DIE RICHTIGE ENTSCHEIDUNG GETROFFEN

Heute ist sie in der Abteilung Hochbau tätig und kann die Kollegen bei verschiedenen Tätigkeiten entlasten. Auch an der zentralen Rezeption, an der es hoch hergeht, ist sie Dagmar Kahl eine willkommene Hilfe. Gefragt, was sie selbst besonders schätze, zählt Romina auf: „...das echt gute Betriebsklima, die internen Schulungen für die Azubis, und überhaupt die ständige Abwechslung, die die Arbeit so interessant macht.“ Weiterhin schwärmt Romina Perrone: „Für mich war es die beste Entscheidung, eine Ausbildung bei Mobau Wirtz & Classen zu beginnen. Das stelle ich z.B. in der Berufsschule fest, wenn ich meine Arbeitsstelle mit denen anderer Azubis vergleiche.“



Kompetenz in Stahl

PT POST Eisenhandel **Stahlzentrum**

JEITZ ÜBER 23.000m² LAGERFLÄCHE

TÜV PROFICERT 73 100 2150

Lise-Meitner-Straße 4
40764 Langenfeld
Tel. 0 2173/9785-0

Fax 0 2173/9785-85
info@ptpost.de
www.ptpost.de

■ STAHL
■ RÖHREN
■ BAUEISEN

PT POST Eisenhandel

BAUPARK MÖNCHENGLADBACH

EINGERICHTET: NEUE VINYL- UND PARKETTAUSSTELLUNG

MIKE KÖLLGES PRÄSENTIERT TER HÜRNE - „LEIDENSCHAFT FÜR BÖDEN“

Seit Mai 2018 zeigt der Mobau BauPark Mönchengladbach eine Ausstellung neuer Vinyl- und Parkettmuster der Firma ter Hürne. Damit wird das Sortiment um einen weiteren namhaften Hersteller zur bereits vorhandenen Parador-Ausstellung erweitert.

Mike Köllges, Teamleiter Bauelemente, lädt ein: „Im Vinylboden-Programm bieten wir eine Auswahl von 36 verschiedenen Designs in unterschiedlichsten Formaten, wobei der 2,5 mm starke Boden zum Verkleben hervorzuheben ist. Dieser ist für den Wohnungs- und den Objektbereich für den Handwerkerprofi erste Wahl. - Im Parkettbereich finden Sie 24 Echtholz-Parkettmuster mit „Charakter“. Hier bieten wir matt lackierte und geölte Oberflächen in einer natürlichen Optik zur einfachen, sicheren und schnellen Verlegung durch Klickverbindung.“ Natürlich wird das komplette Vinyl- und Parkettprogramm durch Sockelleisten, Kleber, Trittschalldämmung und weitere Artikeln abgerundet, so dass alles aus einer Hand zu beziehen ist.

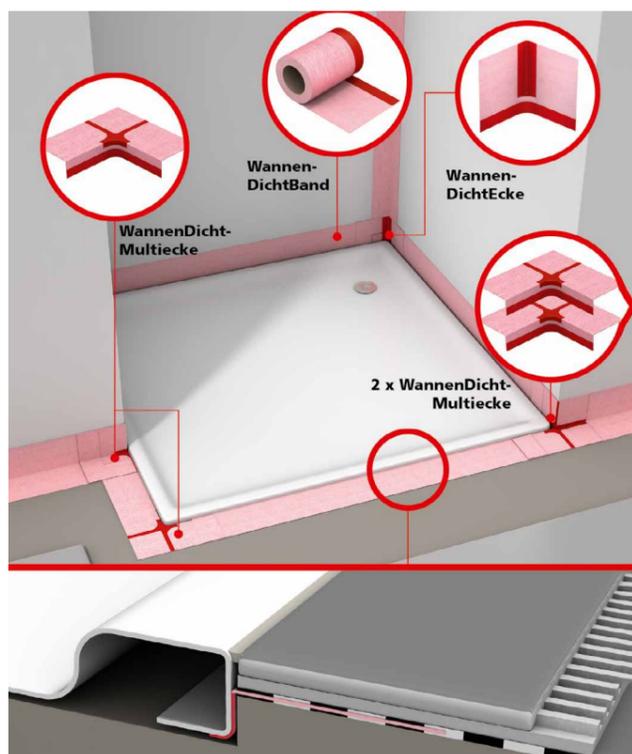
Der Name ter Hürne ist ein Synonym für faszinierende, hochwertige Boden- sowie Wand & Decken-Produkte – für Menschen mit Ecken und Kanten, die sich selbst verwirklichen und hohe Ansprüche stellen. Ter Hürne sagt: „Wir verstehen unsere Produkte als maßgebliches Gestaltungselement der Lebensräume, in denen Menschen ihre Individualität und Einzigartigkeit entfalten.“ - Diese Einzigartigkeit des Lebens wollen wir durch die Auswahl der natürlich gewachsenen Hölzer und der natürlichen Ausstrahlung unserer Dekore sowie den nuancierten



Kai Czaykowski (oben links), Azubi im ersten Lehrjahr, hat sich in der Abteilung Bauelemente schon gut eingearbeitet. „Ich freue mich darüber, dass mein Teamleiter mir von Anfang an selbstständiges Arbeiten ermöglicht hat. Dabei macht mir der Kundenkontakt besonders viel Spaß!“ Mike Köllges (oben rechts) freut sich über seinen fleißigen Azubi.

Oberflächen unserer Produkte zum Ausdruck bringen. So unverwechselbar und facettenreich das Leben jedes Menschen ist, so vielschichtig sind unsere Sortimente.

Holzkompetenz ist unsere Tradition und befähigt uns, auf Basis modernster Technologien wertige und innovative Produkte zu erzeugen.



NORMGERECHT

KOMPLETTLÖSUNG IM BADEZIMMER FÜR WASSERDICHT EINBAUSITUATIONEN



Neuer Partner in den Mobau BauParks Hückelhoven und Mönchengladbach ist die Sopro Bauchemie GmbH, Wiesbaden. Mit der Strategie, immer ein Stück voraus zu sein, um so für Fachhandel und Verarbeiter langfristig attraktiv zu bleiben, hat man jetzt auch Jan Windmüller überzeugt. Denn zu der großen Palette der Produkte für Fliesenleger ist ein neues Wannen-Dicht-System von Sopro hinzugekommen.

Flächenabdichtung angeschlossen wird. Der entscheidende Vorteil bei dieser Ausführung ist, dass anfallendes Wasser erst gar nicht hinter oder unter die Dusch- oder Badewanne gelangen kann und somit auf eine Flächenabdichtung in diesem Bereich verzichtet werden kann.

Beim Bau eines neuen Badezimmers sorgten die Abdichtungsarbeiten im Bereich der Wanne in der Vergangenheit immer wieder für Diskussionen. Die im Juli 2017 in Kraft getretene DIN 18534 schafft hinsichtlich dieser Baustellenproblematik klare Fakten. Die Einbindung der Dusch- oder Badewanne mittels Wannendichtbändern an die Raumabdichtung (jetzt genormte Verbundabdichtung) ist die eigentlich entscheidende Neuerung des Normenwerks DIN 18534. Die Wannen können als großes Einbauteil betrachtet werden, welches mit Wannendichtbändern und Formteilen wasserdicht an die

„Mit der Einlagerung dieses neuen Wannen-Dicht-Systems bieten wir dem Fliesenleger ein Produkt, das ihm einen echten Mehrwert verschafft und zudem dem Kunden eine Komplettlösung auf dem neuesten Stand,“ verspricht Jan Windmüller, zuständig für beide BauParks.

Mehr findet sich in der neuen Broschüre der Sopro Bauchemie mit dem Titel „Sopro WannenDicht-System - Montagelösungen für Einbausituationen von Dusch- und Badewannen“. Es kann auf der Homepage der Sopro (www.sopro.com) unter der Rubrik Downloads kostenlos heruntergeladen werden.

Sicher, langlebig, wirtschaftlich – und mit 25 Jahren Garantie

Auch unter der Erde sind wir unschlagbar.

KG 2000 SN 10: Unser grünes Multitalent.

Abwassertechnik:
Kanalrohrsystem
und Formstücke

Energietechnik:
Als Schutzrohrprogramm
nach DIN 16878



Schachtsystem DN 600 PP

Perfekte Entwässerung
für Grundstücke und
öffentliche Entsorgung
nach DIN EN 13598



Ostendorf
Kunststoffe

www.ostendorf-kunststoffe.com



GALA-BAU

GROSSFORMATE MIT FASZINIERENDER BLAUSTEIN-OPTIK MIT KERAMIK DRAUSSEN ZUHAUSE: CHIC UND UMWELTFREUNDLICH

Georg Goertz, Teamleiter GaLa-Bau und Naturstein im BauPark Hückelhoven, ist fasziniert von einer neuen Keramik, die seit kurzem die Ausstellung im Freigelände des Mobau BauParks an der Rheinstraße in Hückelhoven ziert. Man glaubt, es ist Blaustein. Jener hochwertige Naturstein, der – mal Schiefer, mal Kalkstein – über 400 Millionen Jahre alt ist und heute vornehmlich noch in Belgien abgebaut wird.

Doch hier, in der Gartenausstellung des Mobau BauParks, handelt es sich um eine Keramik-Fliese, die optisch Altes mit den Vorteilen einer modernen Keramik verbindet. Die Vorteile sind vor allem die Pflegeleichtigkeit, die Farbechtheit und die hohe Resistenz gegen Witterungseinflüsse und Chemikalien. Zudem weist die Fliese eine hohe Rutschfestigkeit (R11) auf und bietet Sicherheit in allen Jahreszeiten.

„Die Platte ist rektifiziert, das heißt, sie ist von allen Seiten nachgeschliffen und ermöglicht so ein schmales Fugenbild,“ unterstreicht GaLa-Bauer Georg Goertz. „Die Platten in den Maßen 90 x 90 sind vorrätig in Greige und Graphite. Damit ist ein eine schnelle Lieferung garantiert!“

Übrigens ist die Gartenausstellung des BauParks auch am Wochenende frei zugänglich.



HERZLICHE GLÜCKWÜNSCHE

Auch in diesem Quartal können wieder Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen ihre langjährige Zugehörigkeit zu unserem Unternehmen feiern. Zum Zehnjährigen gratulieren wir Monika Küppers im Baumarkt und Ruben Schröders bei Fliesenmax; ihr 20jähriges Firmenjubiläum beging jetzt Dagmar

Kauhl an der Zentrale des ProfiZentrums; Marie Luise Vieten ist mittlerweile schon 25 Jahre bei uns und Helmut Kreuzer begeht bei SSW sein 35-jähriges Firmenjubiläum. Ihren 50. Geburtstag feierten kürzlich Gisela Dahlmanns-Lungwitz und Ralf Lungwitz sowie Anni Loomans; 60 Jahre alt wurde Joachim Jansen vom Natursteinhandel und zum 70. gratulieren wir Agostinho Castro.

VORGESTELLT

ENRICO WINKELS – NEUER TEAMLEITER IN HÜCKELHOVEN „DEN PRIVATEN HÄUSLEBAUER UNTERSTÜTZEN UND BEGLEITEN...“

Er ist ein echtes „Eigengewächs“. Das heißt, der junge Mann hat in unserem Hause seine beruflichen Wurzeln. Die Ausbildung hat er in der Tiefbau-Abteilung in Dremmen gemacht, die 2016 mit der erfolgreich abgelegten IHK-Prüfung endete.

Um anschließend einmal „frischen Wind“ zu schnuppern, wechselte er zu einem anderen Unternehmen. Dort machte er erste Erfahrungen im Außendienst und spezialisierte sich im Hochbau auf Bauunternehmer und private Häuslebauer. „Mit diesen Erfahrungen bin ich im April 2018 wieder zu Mobau-Wirtz & Classen zurückgekommen“, erzählt der junge Mann und zeigt seinen neuen Arbeitsplatz im BauPark Hückelhoven. „Hier darf ich als Teamleiter für den Bereich Baustoffe mit derzeit fünf Mitarbeitern zusammenarbeiten, was mir großen Spaß macht.“

Hier geht es für Enrico Winkels um die vertrauensvolle Zusammenarbeit mit privaten Häuslebauern, die, wie er sagt, von den Erdarbeiten bis zur Fertigstellung begleitet werden. „So fühlen sie sich bei uns gut aufgehoben und nie allein gelassen!“ berichtet er über seine Erfahrungen.

„Das Besondere an meinem Arbeitsplatz – wie für den BauPark insgesamt – ist die komplette Abdeckung rund um Bauen, Renovieren, Sanieren und Ausstattung in den Bereichen Fliesen, Sanitär, Türen und Tore.“ So Enrico Winkels. Und mit Blick nach vorn: „Ich freue mich auf eine gute und langjährige Zusammenarbeit mit meinen Kolleginnen und Kollegen, nicht zu vergessen die Kunden, die hier bestens aufgehoben sind. Darin unterstützt mich und uns unser Niederlassungsleiter Sascha Potz, der eine offene und ehrliche Kommunikation mit uns pflegt. Kurz: Ich bin froh, hier zu sein!“



Dyckerhoff Beton
Ihr Partner für anspruchsvolle Bauaufgaben

Unsere Produkte:

- Transportbeton
- Stahlfaserbeton
- Fließestrich
- Zementfließestrich
- Betonpumpendienst



Dyckerhoff Beton GmbH & Co. KG
Niederlassung Rhein-Ruhr
Am Blankenwasser 18
41468 Neuss
Tel. 02131/718160
Fax 02131/7181626
www.transportbeton.de

Dyckerhoff Beton

STAMMTISCH-TERMINE: 6. JULI + 3. AUGUST

PROFI-KUNDEN SIND HERZLICH EINGELADEN HANDWERKER-STAMMTISCH: ZEIT ZUM AUSTAUSCH



v.l.n.r.: Martin Nietsch, Tobias Jaensch und Paul Römer freuen sich auf „hungrige Profis“ vom Bau!

Jetzt vormerken: Jeden ersten Freitag im Monat geht's an unseren Standorten Heinsberg-Dremmen, Hückelhoven, Mönchengladbach und Kempen nicht nur um die Wurst, obwohl sie ab zwölf Uhr, frisch gegrillt, auf „hungrige Profis vom Bau“ wartet. Doch rund um die Wurst geht es auch um Dinge, für die am Telefon oder bei der Abholung oft die Zeit fehlt:

Austausch unter Handwerker-Kollegen, werks-frische Fachinformationen von der Industrie, exklusive Vorab-Angebote für unsere Stammkundschaft und



vielen mehr bietet unser Handwerkerstammtisch. Damit haben wir eine Plattform für Profis geschaffen, um vor dem Wochenende kurz innezuhalten und sich mit neuen oder auch brandaktuellen Informationen zu versorgen. „Denn wer mehr weiß, ist klar im Vorteil,“ sagt Sascha Steffen im ProfiZentrum Dremmen. Ganz abgesehen von unseren gastfreundlichen Grillangeboten, die immer mal wieder wechseln. In jedem Falle ist für das leibliche Wohl gesorgt.

Wer die Termine nicht verpassen möchte, sollte sich die Informationen über die abwechselnden Angebote und Themen des Stammtisches sichern: Dazu einfach für unseren Newsletter anmelden oder auch der Facebook-Gruppe „Handwerkerstammtisch“ beitreten. Das Team der Mobau Wirtz & Classen Unternehmensgruppe freut sich über viel Resonanz ...

NEUER STANDARD

DAS MSH POLYSAFE FUTTERROHR FÜR MEHRSPARTENHAUS

Der Anspruch, höchste Sicherheit, eine fachgerechte Ausführung nach der seit Juli 2017 geltenden DIN 18533 und die Maximierung der Produktivität bei der Montage zu erreichen, ist für Hauff-Technik der Antrieb, permanent an der Weiterentwicklung von Produkten und Lösungen zu arbeiten. Bei Durchdringungen empfiehlt die DIN die bauseitige Verwendung von Futterrohren, an welche die Bauwerksabdichtung angeschlossen werden kann. Gruppeneinführungen wie Mehrspartenhaufeinführungen werden grundsätzlich als bevorzugte Einbauart benannt, um die Zahl der Durchdringungen zu minimieren (Quelle: DIN 18533). Dabei ist aus vielerlei Hinsicht der Einbau eines Futterrohres vorteilhaft: die Kosten für eine nachträgliche Kernbohrung entfallen, das Futterrohr übernimmt die Abdichtung zur Wand, unabhängig vom Wandaufbau, und ermöglicht die spätere Montage der Mehrspartenhaufeinführung ohne detailliert die Beschaffenheit der Wand zu kennen.

Die DIN regelt darüber hinaus die Art des zu verwendenden Futterrohres und fordert eine fachgerechte Anarbeitung der Außenabdichtung des Kellers bis zur Wassereinwirkungsklasse W2.1-E. Das MSH PolySafe Futterrohr wird bei der Erstellung der Wand einbetoniert, dabei ermöglicht eine versetzbar eingebaute Libelle auf der Rückseite des Anspachtelflansches einfach und schnell die lotrechte Positionierung in der Schalung. Die integrierten 3-Stegdichtungen sorgen für Längswasserdichtheit und ermöglichen durch ihre Anordnung auch den Einbau in Doppel-/Elementwänden. Die Verwendung von Futterrohren, an welche die Gebäudeabdichtung direkt angearbeitet werden kann, wird als optimale Lösung in der DIN 18533 empfohlen. Der Außenflansch des MSH PolySafe Futterrohres ermöglicht dies bis zur Wassereinwirkungsklasse W2.1-E nach DIN 18533.

NEU VON PLEWA: „CLASSIC PANORAMA“

MEHR FEUER – MEHR RAUM – MEHR ZUHAUSE OFEN UND SCHORNSTEIN IN EINEM

Zeit in der Natur. Das Ursprüngliche genießen. Grenzen entdecken – und überschreiten. Was für ein Abenteuer! Und am Abend die Freiheit zuhause am Kaminfeuer genießen. Vor einem knisternden Feuer, direkt im Schornstein. Das Kaminfeuer von Plewa braucht keinen externen Ofen oder Extraplatz.

Mit dem classic PANORAMA spüren Sie natürliche Wärme, wie bei einem herrlichen Sonnenuntergang. Erfreuen sich am unvergleichlichen Duft nach Holz, wie an einem Tag im Wald und genießen das Spiel der Flammen, das Knistern, wie an einem Lagerfeuer mit Freunden. Die 3D-Scheibe des classic PANORAMA bietet einen extragroßen Einblick in den Ofen, so erlebt man das stimmungsvolle Kaminfeuer besonders ein-

drucksvoll in seiner räumlichen Tiefe. Perfektes Feuer-Flair zum Wohlfühlen!

DAS ALL-IN-ONE-SYSTEM VON PLEWA.

Ofen und Schornstein in einem! Technik, Design und Behaglichkeit perfekt vereint: Mit dem classic PANORAMA genießen Sie die wohlige Wärme eines vollwertigen Kamins – und sparen gleichzeitig Platz und Geld. Denn die einzigartige Feuerstelle kommt mit nur 55 x 55 cm Grundfläche aus und benötigt keinen Extra-Ofen. Zum Heizen ist Scheitholz bis zu 33 cm Länge geeignet. Und weil Holz zu den günstigen sowie natürlich nachwachsenden Rohstoffen gehört, schonen Sie Geldbeutel und Natur. So macht Nachhaltigkeit Spaß!



FOLGEN SIE UNS

 facebook.com/mobauwirtzundclassen

 instagram.com/mobau_wirtz_classen

Herausgeber
mobau Wirtz & Classen GmbH & Co.KG
Am Weidenhof 10 · 52525 Heinsberg-Dremmen
TELEFON 02452.9630

Redaktion & Layout
Guenter Kleinen
DPR-REDAKTION · Heinsberg
TELEFON 02452.21120

Design
Christina Fellbusch
Köln
TELEFON 0221.16872065

Druck
Himmels Druck
Heinsberg
TELEFON 02452.4061

Mobau ProfiNews
erscheint vierteljährlich.
Nächste Ausgabe:
September 2018

IMPRESSUM