

PROFI NEWS

DIE FACHZEITSCHRIFT FÜR AKTUELLES VOM BAU

PRO

Mobau
Wirtz & Classen
Unternehmensgruppe

UNTERNEHMENSKOMMUNIKATION

MEHR INFORMATION: MEHR VERANTWORTUNG SCHNELLER, UNKOMPLIZIERTER UND UMFASSENDER

Erinnern Sie sich? In Sachen „Digitalisierung“ haben wir vor einem Jahr eine Offensive eingeläutet. Adrian Warner war damals neu in unser Unternehmen gekommen, als Echter Profi im IT-Bereich. „Für ein Unternehmen in der Größe von Mobau Wirtz & Classen ist die schnelle und effektive Kommunikation an und zwischen allen Standorten und den unterschiedlichen Fachbereichen von enormer Wichtigkeit“, so unser Anspruch. Dabei geht es nicht nur um den schnellen Transport und das Zugreifen auf Informationen, sondern auch um Nachhaltigkeit und Transparenz. Um hier auf der Höhe der Zeit zu sein, hat man sich für ein Intranet entschieden, das nicht nur unternehmensweite Informationen gebündelt bereitstellt, sondern diese auch für den Mitarbeiter an seinem Arbeitsplatz gezielt aufbereitet.

„So wird das Intranet bei uns ausgebaut und umfassend nutzbar als digitaler Arbeitsplatz,“ erklärt Adrian Warner, der das Projekt realisiert. „Dieses Thema wird tagtäglich weiterbearbeitet und ausgebaut – und zwar unter Mithilfe aller Kolleginnen und Kollegen im gesamten Unternehmen.“

Gottfried Classen, geschäftsführender Gesellschafter der Unternehmensgruppe, sieht sich bestätigt: „An diesem Beispiel wird deutlich, dass unsere Unternehmensgruppe zum richtigen Zeitpunkt die Karte „Digitalisierung“ gespielt hat. Die Realität zeigt schon heute unübersehbare Vorteile: wir sind intern besser aufgestellt, unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter wissen um die Zusammenhänge im Unternehmen



Adrian Warner (links) und Carlo Classen vor dem Whiteboard im Verwaltungsgebäude.

und können mitverantwortlich agieren. Und das hat natürlich auch einen mittelbaren und wünschenswerten Effekt auf das Geschäft...”

„Wir als klassischer Baustofffachhandel sehen die Digitalisierung als zeitgemäße Unterstützung und Absicherung beim ständigen Ausbau unserer Kernkompetenzen an,“ sagen die Echten Experten von Mobau Wirtz & Classen.“

STELLENANGEBOTE AKTUELL

FACHBERATER FLIESE (M/W/D)

für den BauPark Mönchengladbach

FACHBERATER BAUTECHNIK (M/W/D)

für den Standort Viersen

Mehr Info: <https://www.mobau-wirtz-classen.de/unternehmen/karriere/stellenangebote/>

NR. 85 / 22. JAHRGANG · 4/2019 · AUSGABE WINTER 2019

AUFLAGE 6.500 EXEMPLARE

AKTUELLES

TIEFBAU :: SEITE 2

„Rigofill Inspect“ gegen Starkregen

PROFIZENTRUM :: SEITE 3

Baustoffbox bietet 24 h Service

HANDWERKERSTAMMTISCH :: SEITE 4

DeWalt überzeugt auch Trockenbauer

TÜREN & TORE :: SEITE 5

Stilvolle Nebeneingangstüren

MOBAU:PEGELS :: SEITE 6

Azubine mit Ambitionen

LIEBE LESER,

in dieser letzten Ausgabe des Jahres ein kurzer Blick zurück: Das vergangene Jahr hat für uns einige unternehmensinterne Veränderungen mit sich gebracht, die wir erfolgreich umgesetzt haben. Und das trotz des Personal- und Fachkräftemangels, der uns allen zu schaffen macht. Und auch der Markt birgt Veränderungen, welche immer wieder mit Herausforderungen verbunden sind. Doch mit Gespür für Innovationen, Lust auf Kreativität und viel Engagement wollen wir diesen auch weiterhin gerecht werden. Wir bedanken uns für die gute Zusammenarbeit mit Ihnen und hoffen, dass 2020 wieder ein erfolgreiches Geschäftsjahr für uns bereithält. Frohe Festtage und einen guten Jahreswechsel wünscht Ihnen und Ihrer Familie



herzlichst Ihr Wilhelm Classen

Geschäftsführender Gesellschafter
Unternehmensgruppe
Mobau Wirtz & Classen



**Wir wünschen besinnliche Feiertage
und einen guten Rutsch ins neue Jahr!**

Mobau PRO Wirtz & Classen
Unternehmensgruppe

TIEFBAU

STARKREGEN - MOBAU SORGT VOR UND HÄLT DICHT

FRÄNKISCHE ROHRWERKE BIETEN MIT „RIGOFILL INSPECT“ TOP-PRODUKT

Mobau Wirtz & Classen beliefert ein in der Region einzigartiges Bauvorhaben. Hier wird ein Regenrückhaltebecken in den Abmaßen 33,60 x 12,80 x 1,98 m (L x B x H) mit einem Volumen von ca. 800.000 Liter (800 cbm) gebaut. Dieses in nur vier Tagen hergestellte Regenrückhaltebecken wurde nicht in konventioneller Betonbauweise hergestellt, sondern aus unterirdisch verbauten und mit PE Folie abgedichteten Rigo-füllkörpern „Rigofill inspect“ der Firma Fränkische/Folien Lücke, in denen Wasser gesammelt und bevorratet wird. „Rigofill inspect“ steht für ein modulares System mit 95 Prozent Hohlraumvolumen, das sehr flexibel und nahezu unendlich kombinierbar ist. Durch die zunehmende Urbanisierung



(= Verstärkung) steigt auch der Anteil der bebauten Flächen. Auf versiegelten Flächen kann der Niederschlag nicht versickern und infolgedessen steigt die Beanspruchung der Kanalisation, über die das anfallende Regenwasser abtransportiert wird. Damit die Kanalisation im Falle eines Starkregens nicht überlastet wird, besteht die Notwendigkeit, diese durch entsprechende Puffer zu entlasten.

Vor Ort trafen sich Teamleiter Marcel Bolten, Fachberater Max Jansen und Frank Ters-teegen (Systemberater Fränkische Rohrwerke) um sich die Verlegung der Blöcke durch das 5-Köpfige Montageteam der Firma Folien Lücke einmal anzuschauen.

NEUES VON ISOVER

ULTIMATE - DIE NEUE DÄMMLÖSUNG

BESTE VERARBEITUNGSEIGENSCHAFTEN



ULTIMATE (Euroklasse A1, Schmelzpunkt > 1.000 °C) sorgt der Klemmfalz für ein hohes Maß an Sicherheit und ermöglicht Konstruktionen bis F 90. Die optimalen Schallschutzeigenschaften (längenbezogener Strömungswiderstand ≥ 25 kPa) sperren störende Außengeräusche zuverlässig aus. Hervorragende Klemmwirkung sorgt für sicheren Halt zwischen den Sparren

Besonders verarbeitungsfreundlich wird der ULTIMATE ZKF-031 dank seiner zuverlässigen Klemmwirkung von bis zu 1.200 mm und seiner hohen Druckfestigkeit. Gleichzeitig weist die neue ULTIMATE Lösung – im Vergleich zu herkömmlichen Steinwollsystemen – ein geringeres Flächengewicht auf, was nicht nur die statischen Planungen erleichtert: Die Klemmfalze werden in hoch komprimierten Verpackungen angeliefert.

Mit dem innovativen ULTIMATE ZKF-031 Brandschutz-Klemmfalz bietet ISOVER Planern und Architekten eine besonders leistungsfähige Lösung für die Dämmung von Steildächern. Neben hervorragenden Verarbeitungseigenschaften überzeugt die neue Dämmlösung insbesondere durch ihre kombinierten Leistungswerte in puncto Wärme-, Schall- und Brandschutz. Der Klemmfalz empfiehlt sich sowohl für die Modernisierung als auch den Neubau und ist elementarer Bestandteil des neuen PremiumDach 1.000 von ISOVER. Der ULTIMATE ZKF-031 Brandschutz-Klemmfalz gewährleistet mit einem Nennwert der Wärmeleitfähigkeit von nur $\lambda_D 31$ eine äußerst wirksame Wärmedämmung und ermöglicht so die Planung und Umsetzung von vergleichsweise schlanken Dachaufbauten. Für Bauherren bietet der neue Klemmfalz ebenfalls entscheidende Vorteile: Dank der nichtbrennbaren Hochleistungs-Mineralwolle

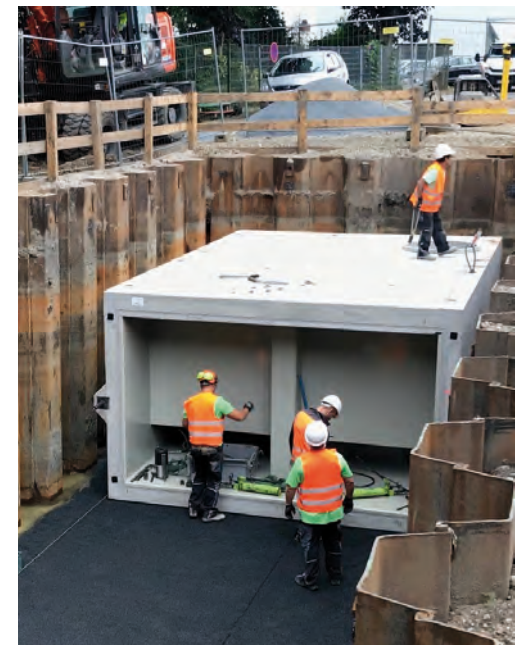
TIEFBAU

BAUSTELLEN-TAGEBUCH

MIT DEM TIEFBAU VOR ORT

In Mönchengladbach wurde vor kurzem ein komplettes Entwässerungssystem entlang der ACO-Systemkette eingebaut: Punktabläufe nehmen das anfallenden Oberflächenwasser auf, das daraufhin in einen Großbehälter für die Rückhaltung gelangt.

Ein ACO Leichtflüssigkeitsabscheider sorgt anschließend für die Reinigung des Wassers von schädlichen Stoffen. Danach gelangt das Wasser in eine ACO Powerlift Pumpstation, die es in das Kanalnetz leitet. Das Foto zeigt, wie ein ACO Großbehältersystem installiert wird. Es besteht aus mehreren Stahlbetonrechteckprofilen, die auf der Baustelle durch das ACO-Montageteam zusammengefügt werden. Das spezielle Verspannsystem gewährleistet hier eine schnelle Montage.



Funke Kunststoffe



*Tolle Produkte
für den Bau!*



Funke Kunststoffe GmbH • Siegenbeckstraße 15 • D-59071 Hamm-Uentrop • Tel.: 02388 3071-0
Fax: 02388 3071-7550 • info@funkegruppe.de • www.funkegruppe.de



WIR SAGEN DANKE

EHRUNG DER JUBILARE BEIM INTERNEN OKTOBERFEST

VIEL ANERKENNUNG MIT BAYERISCHER GAUDI UND DEFTIGEN SCHMANKERLN

Langjährige Kolleginnen und Kollegen konnten wir auf unserem Oktoberfest in zünftiger Umgebung und bei bester Stimmung auszeichnen, verbunden mit einem persönlichen „Dankeschön“ der geschäftsführenden Gesellschafter Bert Wirtz und Wilhelm Classen. Der bayerisch geschmückte Festsaal Sodekamp in Hilfarth, die bayerische Band „Dorf Oxn“ und ein prächtig

aufgelegtes und größtenteils im bayerischen Trachtenlook erschienenes Publikum, die Kolleginnen und Kollegen aus den verschiedenen Niederlassungen, all das machte die neu inszenierte Ehrung zu einer gelungenen Premiere. Wie gewohnt gratulierten die geschäftsführenden Gesellschafter den Damen und Herren mit kleinen Anekdoten aus dem Arbeitsleben und viel Anerkennung.

Die anwesenden Jubilare auf dem Foto, von links nach rechts: Axel Dohmen, Joaquim da Silva, Gerd Derstappen, Erik Brünker, Karl-Heinz Friederichs, Klaus Müller, Sven Hilgers-Achilles, Manfred Konrad, Hanna Pischke, Rudolf Horsten, Heinz-Peter Ungerechts, Oktay Tuncer, Lambert Beckers, Marc Hohlfeldt, Jörg Klentz, Simone Scholz, Mark Brünker, Hans Büskens und Frank Lutzenburg.

SERVICE

24 STUNDEN ABHOLSERVICE

NEUE BAUSTOFFBOX MACHT'S MÖGLICH

Neuer Service für unsere Kunden im ProfiZentrum an der Gladbacher Straße in Dremmen. 24 Stunden an sieben Tagen in der Woche ist die neue Baustoffbox im Aussenbereich zugänglich.

Kleines und mittleres Baugerät und Baustoffe werden hier von uns kurzfristig eingelagert, wenn die Bestellung im „letzten Moment“ oder auch noch nach Feierabend eingeht. Sie kann dann zeitunabhängig abgeholt werden. „Der Besteller erhält von uns einen Zahlencode per WhatsApp, mit dem er Zugriff auf die Box erhält.

Der Lieferschein liegt gleich dabei,“ erklärt Sascha Steffen diese praktische Neuerung, die schon reichlich genutzt wird. „Es kommt doch immer mal vor, dass man etwas vergisst zu bestellen, das aber am nächsten Morgen schon an der Baustelle sein muss. Also haben wir durch unsere neue Baustoffbox eine Möglichkeit geschaffen, die die Vergesslichen entspannt bleiben lässt,“ fügt Martin Nietsch hinzu.

Der praktische Container befindet sich unmittelbar vor dem Terminal 1.



Top-Performance und Effizienz mit Spachtelprodukten von Knauf

Etwa 1/3 des Trockenbaus ist Verspachtelung. Mit den richtigen Produkten sparen Sie wertvolle Zeit und erzielen dennoch die gewünschte Qualität von Q1 bis Q4. Umfassende Infos erhalten Sie jetzt im Fachhandel sowie auf Knauf Profi-Treffs in Ihrer Nähe.

Kostenlos, bei Ihnen vor Ort: Spachtel-Vorführung für Oberflächen-Profis. Sprechen Sie mit Ihrem Knauf Berater – oder schreiben Sie an trockenbau-unlimited@knauf.de

trockenbau-unlimited.de/spachtel

KNAUF

HANDWERKERSTAMMTISCH

DEWALT ZU GAST IM BAUPARK MÖNCHEGLADBACH ÜBERZEUGEND: XR FLEXVOLT AKKUSYSTEM VORGESTELLT



Der Handwerkerstammtisch in unseren Niederlassungen ist für Handwerker vom Bau immer wieder eine willkommene Gelegenheit, neue Produkte und Maschinen kennenzulernen und unmittelbar zu testen. Im BauPark Mönchengladbach war kürzlich unser Industriepartner DeWalt zu Gast. Der Spezialist für Elektrowerkzeuge und Maschinen-Zubehör hatte insbesondere Interessantes für den Trockenbau dabei. Peter Remes freute sich über das Interesse der Besucher und konnte „aus dem Vollen schöpfen“. Die Produktpalette von DeWalt hat vor allen Dingen im Bereich Akku-Technik einiges zu bieten.

Christian Götze, Echter Experte im Fachmarkt Mönchengladbach, weiß: „Der Trend geht hin zur kabellosen Baustelle. Akku-Geräte erleichtern den Handwerkern die Arbeit. Die Technik hat auf diesem Gebiet eine immense Entwicklung hinter sich und

DeWalt ist mit seinem FlexVolt-System ganz weit vorn.“

Innovative Werkzeuge für Trockenbauer

Peter Remes verweist auf den aktuellen DeWalt-Prospekt und die hier vorgestellten, brandneuen Geräte, die 54 Volt Akku Mauernutfräse (125mm) und den 54 Volt SDS-ma Akku-Kombihammer (52 mm) mit 19,4 Joule Einzelschlagenergie. - Besonders interessant für Trockenbauer ist der ¼“ Schnellbauschrauber, der mit 4.400 Umdrehungen überzeugt und dazu auch noch einen kompatiblen Magazin-Vor-satz hat – und das zum attraktiven Preis. Die Besucher zeigten großes Interesse. Ganz nebenbei hatten die aufmerksamen Mitarbeiter des BauParks für zünftige Schmankerl gesorgt, und die Gäste ließen sich Leberkäs mit Semmel und „a Moas Helles“ schmecken.

PRODUKTNEUHEIT

DESIGN TRIFFT FUGE PCI EPOXIDHARZMÖRTEL

Jetzt kommt Farbe in die Fuge: Die PCI Augsburg GmbH bringt mit PCI Durapox Premium Multicolor erstmals einen Fugenmörtel in jedem beliebigen Farbton auf den Markt.

Farbenvielfalt für individuelle Lebensräume

Den Epoxidharzmörtel PCI Durapox Premium Multicolor gibt es in jedem beliebigen Farbton. Harmonisch im Farbton des Fliesen- oder Mosaikbelags, als prägnanter Kontrast oder passend zu einem bestimmten Farbton im Raum: Jeder Kundenwunsch lässt sich mit PCI Durapox Premium Multicolor erfüllen. Eine einzigartige Farbvielfalt macht es möglich, genau den passenden Farbton für das gewünschte Design zu bestimmen. Damit ist jeder Lebensraum individuell gestaltbar und erhält seinen ganz persönlichen Charakter - ob mit modernen Fliesen von heute oder den Trends von morgen.

Einfaches, geschmeidiges Verfugen

Dank seiner cremigen Konsistenz lässt sich PCI Durapox Premium Multicolor so einfach verarbeiten wie ein zementärer Mörtel und schafft eine außergewöhnlich farbbrillante, homogene Oberfläche. Gleichzeitig ist der Fugenmörtel so belastbar und widerstandsfähig gegen saure Haushaltsreiniger und Putzmittel wie eben ein Epoxidharzmörtel. Weitere Informationen unter: www.pci-multicolor.com

EMPFANG

NEUER THEKENBEREICH FÜR DEN FACHMARKT FREUNDLICH - ÜBERSICHTLICH - KOMPETENT

Ein neuer Platz innerhalb des BauParks Mönchengladbach wurde jetzt für unseren Kundenempfang und die Telefonzentrale geschaffen. Unmittelbar im Eingangsbereich des Fachmarktes haben seit einigen Tagen unsere Mitarbeiterinnen Sandra Lankes (links) und Miriam Shabani ihren neuen Arbeitsplatz bezogen. Einladend und übersichtlich für die Kunden und alle Besucher sind unsere Mitarbeiterinnen nun unmittelbar vor dem Fachmarkt aktiv.

Auch die Mitarbeiter Christian Götze, Michael Quacken und Jan Seeger sind in diesem neu gestalteten Bereich untergebracht und freuen sich über den neuen Arbeitsplatz. Dadurch ist für die Baustoffabteilung, wie auch für den Fachmarkt, mehr Platz entstanden, was allen zugutekommt.

Optisch ist dieser Anlaufpunkt für Neukunden direkt erkennbar, was unsere freundlichen Damen natürlich freut, die jetzt alles im Blickfeld haben und zudem auch noch kurze Wege zu den Kollegen. „Wir möchten damit natürlich auch ein Zeichen für unsere Kunden setzen, die nun noch schneller und unkomplizierter bedient werden, da der Fachmarkt und seine Echten Experten jetzt nah beisammen sind,“ sagt Nils Kenkmann, Teamleiter Baustoffe.



SCHNELLR FRTG.

Großformatiges Bauen in Rekordzeit

Mehr Infos? 0800 – 5235665 oder
www.intelligenz-am-bau.de

YTONG
silka

AUSZEICHNUNG

EINER DER BESTEN AZUBI DES JAHRES 2019: MARC HOHLFELDT EUROBAUSTOFF HONORIERT BESTE ABSOLVENTEN MIT 2.000 EURO

Nach zweieinhalbjähriger Ausbildung hat „Er“ kürzlich seine Prüfung zum Groß- und Außenhandelskaufmann vor der Industrie- und Handelskammer abgelegt und bestanden. Sein Name: Marc Hohlfeldt. Sein Ausbildungsschwerpunkt: Tiefbau. Sein Ausbilder: Mobau Wirtz & Classen.

Der europäische Unternehmensverbund EUROBAUSTOFF, dem auch unsere Unternehmensgruppe angehört, hat 2019 - wie jedes Jahr - einen Wettbewerb zum besten Absolventen des Jahres ausgerufen. 463 Gesellschafter konnten ihre Azubis anmelden, die nach IHK-Maßstab ihre Prüfungen mit Bestpunktzahl abgeschlossen hatten und insofern für ihre Mitstreiter und Nachfolger eine Vorbildfunktion einnehmen.

Die Freude in der Unternehmensgruppe Mobau Wirtz & Classen - und speziell im BauPark Hückelhoven - war groß, als die Nachricht kam, dass der 24jährige Marc Hohlfeldt aufgrund seiner hohen Punktzahl einer der zwei Gewinner des Jahres ist. Bedeutet: Marc Hohlfeldt ist mit erreichten 95 Prozent der möglichen Punktzahl für den Titel „Azubi des Jahres“ im Bereich

Groß- und Außenhandel vorgesehen. Zweite Gewinnerin ist die aus Mittelsachsen stammende Manja Weickert im Bereich Einzelhandel.

Kurze Zeit später: Roland Kohnen fährt zur Entgegennahme der Auszeichnung mit seinem „Schützling“ nach Goldbach bei Aschaffenburg, wo sie von Gastgeber Gerhard Horning, Geschäftsführer des Gesellschafterhauses Kalkwerke in Aschaffenburg, begrüßt werden. Zum mit 2.000 Euro dotierten Preis gratuliert natürlich auch der Vorsitzende der EUROBAUSTOFF Geschäftsführung, Dr. Eckhard Kern, zollt den beiden Gewinnern seine Anerkennung und zeigt sich sehr beeindruckt.

„Wir haben nun einen der besten Azubi-Absolventen Deutschlands im Haus!“ freut sich Herbert Wimmers, der sich für seine Abteilung den jungen Mann bereits zu Beginn der Ausbildung ausgesucht hatte und der sich neben Roland Kohnen um Marc während seiner (sogar) verkürzten Ausbildung gekümmert hatte. In der Zentralkalkulation wird Marc Hohlfeldt weiterhin in Herbert Wimmers' Abteilung bleiben.



Stolz: Wilhelm Classen, Marc Hohlfeldt, Roland Kohnen und Herbert Wimmers (v. l.).

Hier lud er seine Kolleginnen und Kollegen ein, bei dem alle noch einmal die Gelegenheit wahrnahmen und ihrem erfolgreichen Kollegen gratulierten.

TÜREN & TORE

GARAGENVERBINDUNGSTÜR IN WOHNDESIGN NEBENEINGANGSTÜREN: IM STIL DES HAUSES

In der Welt des modernen Wohnens liegen fließende Raumübergänge im Trend. Hausbesitzer genießen das großzügige Lebensgefühl, das sich in offen gestalteten Raumzonen einstellt. Im Bereich zwischen Küchen bzw. Nebenräumen und Garage waren die Gestaltungsmöglichkeiten bisher eingeschränkt. Bei Bauauflagen ist die Gestaltung von Raumübergängen zur Garage mit Stahl-türen verbreitet, jedoch nicht sehr ansprechend. Die neue Garagenverbindungstür von Herholz bietet die Möglichkeit, Zimmer- und Garagentür im Design zu hundert Prozent aufeinander abzustimmen. So erfüllt die neue Garagentür alle geforderten DIN-, EN ISO- bzw. RAL-Prüfkriterien hinsichtlich mechanischer Beanspruchung, Feuchtraum-tauglichkeit, Feuerschutz, Rauchschutz, Schallschutz sowie Einbruchschutz. Die technisch ausgereifte Variante „Elegant Atrium 30“ zeigt eine edle Kassettenoptik auf einer Weißlack-Oberfläche. „Wir freuen uns auf Ihren Besuch, um Sie vor Ort weiter zu informieren“ sagt Frank Thoma, der Sie in der Weserstrasse 2-4 in Hückelhoven gerne erwartet.


PARTNER-PORTRÄT

P.T. POST EISENHANDEL EINE „VISITENKARTE“

„P.T. Post Eisenhandel GmbH & Co.KG, ein Familienunternehmen, das stetig mit seinen Anforderungen wächst! Auch im 50. Jahr nach unserer Firmengründung werden Service sowie Kundennähe der Hauptbestandteil unserer Firmenphilosophie bleiben. Ein Meilenstein hierzu war im Jahr 2019 die Erneuerung und damit verbundene Vergrößerung unserer LKW Kapazitäten. Ein Weiteres war die Anschaffung einer neuen Mattenbiegemaschine, mit deren EDV Steuerung wir in einem noch höheren Maße die Genauigkeit und somit eine gleichbleibend hohe Qualität für Sie als Kunden sicherstellen werden. Im Mittelpunkt steht bei uns immer der Kunde, und unser Ziel ist es, unsere Zuverlässigkeit und Kompetenz am Markt weiter zu behaupten und auszubauen. Schließlich wollen wir mit einer Lagerkapazität von 23.000 qm und unserem Know How weiterhin Ihr bestmöglicher Handelspartner in Sachen Stahl bleiben. Hierzu tragen auch unsere 16 hauseigenen LKW, davon acht mit großen Ladekränen, bei. Wir wollen eine perfekte Rundumversorgung bieten“, sagt Peter Post, „das nennen wir schlicht Service.“

DRUM PRÜFE, WER SICH EWIG BINDET

weber.therm circle

Fest verbunden, aber bei Bedarf leicht zu trennen. **weber.therm circle** ist das WDVS, das alle Wünsche erfüllt: vollmineralisch, nicht brennbar, extrem solide, dauerhaft gegen Algen geschützt. Und: Es ist das erste System, dessen Bestandteile nach Ende der Nutzung sortenrein getrennt und wiederverwertet werden können.

weber.therm circle: Premium-WDVS. Zero Waste.

de.weber

SSW-DACH

NACH 30 JAHREN SSW „WIR SAGEN DANKE!“

Im Oktober 2019 ist Peter Wilms in seinen wohlverdienten Ruhestand gegangen. Auf diesem Wege wollen wir uns nochmal recht herzlich für die tolle Zusammenarbeit bedanken. „Peter, du warst immer ein toller Kollege und bleibst weiterhin ein guter Freund. Dir und deiner Familie wünschen wir eine tolle Zeit nach der Berufstätigkeit“. Deine SSW



FOLGEN SIE UNS



facebook.com/mobauwirtzundclassen



instagram.com/mobau_wirtz_classen

MOBAU:PEGELS

MIT FREUNDLICHEN GRÜSSEN VOM NIEDERRHEIN OKTAY TUNCER UND SEIN TEAM IN KEMPEN

„Unser Ziel ist es, erstklassigen Service zu bieten“, sagt Oktay Tuncer, Niederlassungsleiter von Mobau: Pegels in Kempen. Und dieses Vorhaben gelingt dank eines engagierten Teams, das mit professioneller Beratung überzeugt. „Wir nehmen den Kunden an die Hand und unterstützen ihn bei allen Fragen zum Bau.“ Als Allrounder können die Echten Experten am Niederrhein schließlich einen Rundumservice garantieren und vom Fertigbeton bis hin zum Dachziegel alles liefern, was ein Bauvorhaben benötigt



MOBAU:PEGELS

SIE HAT IHRE ZIELE FEST IM BLICK: AZUBINE SOPHIE KIEVELITZ VERKÜRZTE LEHRZEIT – VERGRÖßERTE PERSPEKTIVEN

In Kürze ist sie „durch“ ... Nach zweieinhalb Jahren will Sophie Kievelitz im Mobau: Pegels Baufachhandel ihre Ausbildung erfolgreich abschließen. Als Absolventin der Höheren Handelsschule Krefeld hatte sie sich 2016 für den Beruf der Groß- und Außenhandelskauffrau interessiert und nach einem Vorstellungsgespräch bei Mobau Wirtz & Classen, im März 2017, für unsere Unternehmensgruppe entschieden. Auch ihre Ansprechpartner in unserem Unternehmen waren zu dem Schluss gekommen: Das passt. „Oktay Tuncers Idee für ein einwöchiges Probearbeiten hat meinen positiven Eindruck dann noch bekräftigt“, erinnert sich Sophie. Der anderen Seite war es wohl ähnlich ergangen: Nur zwei Wochen nach der Vorstellung hatte die junge Frau ihre Zusage.

Seit dem 1. August 2017 ist der Baufachhandel Mobau: Pegels in Kempen an der Hülser Straße ihr tägliches Ziel. Mit der Frage nach „Alltags-Routine“ räumt Sophie schnell auf: „Das Interessante ist, dass die Aufgaben täglich neue sind. Das heißt, alle im Kempener Team müssen in allen anfallenden und in Frage kommenden



Atmosphäre herrscht, die sich natürlich auf das Arbeitsklima auswirkt“. Sophie: „Die Herausforderung war für mich am Anfang, auf die Kunden zuzugehen, obwohl

Bereichen fit sein. Die Kundenansprüche wechseln ständig, mal sind es Themen rund um Betonage, von der Auswahl der Sorte bis zur Anlieferung an der Baustelle, mal ist es eine Beratung an der Theke in Sachen Trockenbau. Dieser abwechslungsreiche Alltag wird unterbrochen durch die wöchentliche Berufsschule. Vor allem hier stelle ich fest, dass im Vergleich zu anderen Auszubildenden bei uns eine anscheinend besonders offene und familiäre

ich als Azubi noch nicht die fachliche Sicherheit hatte. Das war ein gutes Training, an das mich meine Kollegen herangeführt haben. – Auch die monatlichen Aktivitäten mit den anderen Azubis aus unseren Häusern machen uns vertrauter miteinander, wie auch mit den anderen Niederlassungen, Arbeitsbereichen und Fachgebieten.“ Zu den nachhaltigsten Erlebnissen während ihrer Ausbildung gehören die Besuche im Zentrallager in Euskirchen, der Besuch der Eurobaustoffmesse in Köln und die mehrtägige Reise zur „BAU“ nach München. „Solche Highlights sind sicher nicht in jeder Lehrstelle zu erwarten“, ist sich Sophie Kievelitz sicher.

Was Ihren Ausbilder Oktay Tuncer besonders freut: Sophies Vorhaben, nach Abschluss der Ausbildung, ist es, unmittelbar eine Weiterbildung zur Handelsfachwirtin, gemeinsam mit ihrem derzeitigen Kollegen Burak Selek, anzuschließen. Das bedeutet für unseren Standort Kempen, dass er weiterhin auf die kompetente und engagierte Unterstützung unseres selbst ausgebildeten Nachwuchses rechnen kann.

IMPRESSUM

Herausgeber

mobau Wirtz & Classen GmbH & Co.KG
Am Weidenhof 10 · 52525 Heinsberg-Dremmen
TELEFON 02452.9630

Redaktion & Layout

Guenter Kleinen
DPR-REDAKTION · Heinsberg
TELEFON 02452.21120

Design

Christina Fellbusch
Köln
TELEFON 0221.16872065

Druck

Himmels Druck
Heinsberg
TELEFON 02452.4061

Mobau ProfiNews

erscheint vierteljährlich.
Nächste Ausgabe:
15. März 2020



Kompetenz in Stahl

ISO 9001
LL-C (Certification)

Lise-Meitner-Straße 4
40764 Langenfeld
Tel. 02173/9785-0

Fax 02173/9785-85
info@ptpost.de
www.ptpost.de

STAHL
RÖHREN
BAUEISEN

PT.POST
Eisenhandel